

## 広島県中小企業家同友会 尾道支部 会報誌

【尾道支部 2023 年度スローガン】 自社のために、同友会を活用しよう！～ 関わりを深め、新しい価値を創造しよう！～

3,000 名会員達成に向けた  
キャッチコピー

集え！燦然（3,000）と輝く広島同友会！～すべては行動することから始まる～

### 【新会員紹介】

## 地域に根ざした運営を。

株式会社日比谷花壇

エリアマネージャー

平瀬太良氏



### 今月の見どころ

広島県中小企業家同友会の第7次中期ビジョンには、『入会からの実践すざろくシート』が付録として付けられているのはご存じでしょうか。7月の尾道支部例会ではそのシートを用いて葛籠氏に報告いただきました。ビジョンを持つ重要性を共有できた例会になったのではないのでしょうか。青年部会では自己開示をテーマに森本氏より報告。経営労働委員会・女性部会合同勉強会も開催されました。尾道支部では企業づくり（ONE TEAM）～会員同士の連携で、自社をより強くしよう～を重点方針に掲げ、学びと実践を行っています。

### INDEX

- P2・3 … 支部例会
- P4 …… 新会員紹介
- P5 …… 青年部会例会、経営労働委員会・女性部会合同勉強会
- P6 …… 支部理事会報告
- P7 …… 行事案内

## 尾道支部 7月例会 あなたの経営者の立ち位置はどこですか？

■報告者：(株)日章自動車 代表取締役 葛籠 雅明 氏  
■とき：2023年7月20日(木) 19:00 ■会場：しまなみ交流館・Zoom

### 【自分が変われば会社が変わる】

株式会社日章自動車 葛籠 雅明氏の例会『あなたの経営者の立ち位置はどこですか？』に参加させていただいて、気を付けたい事・やらないといけない事など、改めて見つめ直すことが出来ました。

葛籠氏は、福祉車両に特化した事業や展開の方向性を出されていて、『①日本社会福祉協会認定工場の取得②福祉車両取扱い講習会の実施③福祉車両レンタカー事業の推進』など、はっきりとした目標を持たれ、そして達成されています。

私は自動車整備業を営んでおりますので、葛籠社長と同業他社にあたるのですが、以前までの社長で自身の、『・思考停止状態だった、・すべて他責にしていた、・感謝が足りていなかった、・視座の考え方が出来ていなかった』等、自分に重ね合わせてしまうことが多数あり、共感しました。

そして、組織では他人の考え方と自身の考え方との違いを理解しないといけない事、人は変わることが出来る、自分が変われば会社が変わる、会社が変われば社員が変わる。この考え方でやってこられたことも勉強になりました。

「絶対大丈夫」と言ってくれる相手がいる、この言葉は大きな自信になっているのだなと思います。葛籠氏はこういう言葉を言ってくれる良い仲間が居られることも分かりました。

グループ討論では、「人を変えようとするよりも自分を強く持って自分で動く」という事も大事だなと思いました。

日々の連続でコンフォートゾーンに入りがちなのですが、「何のために経営しているのか」や、目的地を定める事の重要性を再認識させていただきました。

同じ、自動車という生活に欠かせない物を扱う者として、経営者として、気づきをたくさん頂きました。ありがとうございました。



(有) REED WORKS 火田貴之



## 例会報告者への感想、フィードバック

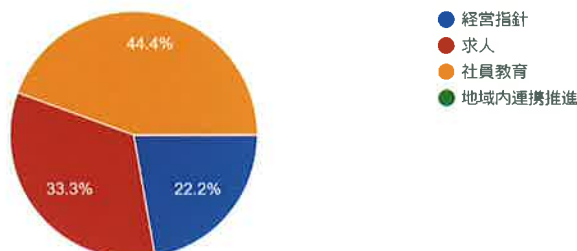
尾道支部7月例会の参加者は33名でした。そのうち、10名の方から回答をいただきました！ご協力、ありがとうございました。

- ありがとうございました。いろいろ大変と思いますが、頑張ってください。
- 経営者としてもそうですが、何より人間力・人間性で完敗しているので、少しでも近づいていきたいです。
- 葛籠さん、報告お疲れ様でした。とても聴きやすく考えられるキーワードもたくさん出ました。私は感謝を伝えきれているのか。私自身はどう変わったのか？ぬるま湯にいないのではないか？など、自分と向き合うきっかけをいただきました。これからも、一緒に切磋琢磨していきたいと強く思いました。ありがとうございます。
- 葛籠さん、経営者として本当に参加しとるし、これからも切磋琢磨していきましょう！
- まずは、プレゼン能力とパワポの制作力の高さに圧倒されました！話している内容と伝えたいことがとても分かりやすかったです。次に、葛籠さんは「誰に、いつ、何を言われたか」をはっきりと覚えていることから、謙虚な姿勢と吸収してやろうという気持ちの強さが窺えました。自分も葛籠さんみたいにもっと謙虚に吸収しなきゃなど改めて思いました。最後に、報告の終わりの方で、「伸び幅だけは誰よりもあると自信をもって言えるようになった」とおっしゃっていて、互い学んで互いに成長出来て、本当に良かったなぁとても嬉しく思いました。日々是前進！僕ももっと成長します！ありがとうございました！
- 聞きやすく、葛籠さんの人柄や仕事へのおもいが良くわかった。お疲れ様でした。
- 葛籠さんの人柄が出た報告でした。数字をからめて具体的な戦略についての話が聞きたかったです。
- これから挑戦していくぞ！という夢いっぱいの報告で刺激されました。
- アドバイスや気づきを素直に実行されてきた結果だと思いました。青年部といういい環境があったことも大きいと思います。発表もわかりやすく将来もイメージできました。やりたいこと達成するんだろうなと思いました。
- 葛籠さん、仕上がって、キレる報告有難うございました。報告を聞いて、すごくシートというものがあるのを始めてしり、今一度、自分の立ち位置を確認し、先に進むためにビジョンを明確にし、期限を決めて実行量を増やしていく事が大事だと、改めて再確認することが出来ました。尾道同友会、また青年部という非常に良い環境がある事のありがたさ、参加されたオブザーバーにも響く報告だったと思います。伸びしろ抜群の葛籠さんに負けなよう、社業、プライベート、同友会活動とがんばっていこうと活力を頂きました。ナイスバルク！

## 今後企画してほしい例会のテーマ

3、今後企画してほしい例会のテーマ（経営指針、求人、社員教育、地域内連携など）

9件の回答



## 地域に根ざした運営を。

株式会社日比谷花壇 エリアマネージャー 平瀬 太良 氏

### ◎プロフィールを教えてください。

1985年2月尾道生まれ尾道育ちです。如水館高校を卒業後、流通科学大学の観光学科に進学。卒業後に(株)日比谷花壇に入社しました。最初はリーガロイヤルホテル広島店に配属になり、主にブライダルと一般宴会の会場装飾を手掛けていました。5年後に店長となり、九州赴任などを経て、2018年に広島に戻ってきました。中四国エリアのマネージャーとなり、『地域に根ざした運営をする』というミッションを積極的に進めてきました。現在は中四国の店舗を統括しつつ、尾道市マリン・ユース・センターの指定管理業務を行なっています。

### ◎仕事内容は？

日比谷花壇のバンケット事業統括部に所属しているので、全国のホテルやゲストハウス、葬祭会館の空間コーディネートが主な仕事です。その中でも、自分は中四国エリアの営業開発と、店舗マネジメントを担当しており、新規利権獲得の営業や地域や企業が抱える悩みや課題に対して、花が持つ特性を活かしたソリューションを提案しています。



### ◎こだわりを教えてください。

地元尾道が好きで、現在は広島市との2拠点生活をしていますが地域に根ざした事業を行いたいと以前より思っていました。尾道市マリン・ユース・センターに関しては『人が集い、生きる力を育む』をコンセプトに運営しています。地域と住民の絆を深める施設として、安心と賑わい、交流の拠点となる施設づくりに取り組んでいます。また、多様な事業者を通じて、多くの人に夢を与えられるような施設運営を目指し、地域の方やお客様に気軽に来ていただけるキャンプ場・アリーナ・イベントスペースにしていければと思います。



### ◎今後の目標、夢を聞かせてください。

いつか尾道にフラワーショップを出すことが夢です。地元尾道に自分の好きな花屋を作りたいという想いがあります。それと、尾道の指定管理事業を3施設以上、運営したいですね。日比谷花壇が持っているノウハウとアセットを使って、尾道の魅力を国内外に向けて発信していければと思います。当事者として、地域に光を当て、賑わいをつくり、確立する。それらを1社単体で行うだけでなく同友会メンバーとの連携により地域内事業者と住民の意欲を喚起し、雇用の拡大を促進、定住人口の増大、自立的かつ永続的な成長循環を創り上げることが、自分が地元に来る恩返しと思っています。尾道を中心としたエリアマネジメントを産学官民で連携しながら一緒に街づくりをしていきたいです。

子どもが3人いるのですが、休みをもっと増やして家族との時間を楽しみたいです。仕事を頑張れるのは妻のおかげなので、いつも感謝しています。

ありがとうございました。(文・写真/上田)

## 7月例会 自己成長～同友会を活用して～

■とき：2023年7月26日（水） ■報告者：（福）和気福祉会 森本 和樹 氏 ■会場：尾道市役所



### 【今後も同友会で自己開示し、少しでも自己成長できれば】

7月26日（水）青年部7月例会で社会福祉法人和気福祉会の森本和樹氏に報告をしていただきました。オブザーバーも含めて26人の方に参加していただき、グループワークでは自己開示について討論をしました。

森本氏は「子どもたちの幸せの為に行動し、笑顔あふれる保育園をめざします」と理念を掲げ、周りの人に笑顔になってほしいと思いながら経営をしていました。しかし、経営のこと、社員とのことなど、大きな壁に直面します。そんな中、同友会との出会いに救われ、自己開示をすることで園でも笑顔が増えたと話されていました。今例会では、どのように同友会に関わり、どのように同友会で得た経験を自社に落とし込むことができるかを詳しく報告していただきました。

グループワークのテーマは「あなたはどのくらい自己開示していますか？」として、同友会での関わり方について討論しました。グループの中には会歴の浅い会員、オブザーバーとして初めてお会いする方など、いろいろな方と話をすることができました。自己開示をすることで自社に悪影響がないか、会社での年上の部下との関わり方が分からない等、皆さん現状の不安や悩みを自己開示されていました。経営経験の長い会員からアドバイスを受け解決方法を模索する姿を見て、正に今例会のテーマと同様、同友会を通して自己成長をしていると実感しました。

私もこの4月に事業承継をし、不安な気持ちでいっぱいでした。しかし、同友会で役を受け、いろいろな人と関わるうちに自信をつけることができました。森本氏が発表されたように、同友会ではいろいろな経験をすることができ、業種は違って信頼できる仲間が見つかる場所だと思います。7月例会を聞かれた会員が今後も同友会で自己開示し、少しでも自己成長できることを願います。

大平交通（株） 宍戸 孝行

# 経営労働委員会・女性部会

## 経営労働委員会・女性部会 合同勉強会 インボイスと電子帳簿保存法

■講師：池永経営会計税理士法人 副代表 藤原 亮 氏（税理士） ■とき：2023年7月24日（月） ■会場：Zoom

### 【今更聞けないなあ。なんて私以外の人もきっと思ってたはず】

令和5年10月から開始するインボイス制度、令和6年1月から義務化される電子帳簿保存法について勉強しました。何度も聞いて分かってる様な気分ではいるが、なんか不安。でもみんなもう普通に理解してるかも・・・今更聞けないなあ。なんて私以外の人もきっと思ってたはず。インボイスとは、から始まり登録しないとどういうデメリットがあるのか。また、登録してない所から仕入れると今までどう変わるのか。など事細かく教えて頂きました。

今回、私が新たに学んだ事。

- ◎大手はどこも登録するので登録してない所とは取引をしない可能性がある。逆もあり、登録してない所から買った場合、こちらの負担が増えるが「登録しないと取引をしない」と言うと独占禁止法になる。
- ◎振込手数料を今まで通り手数料という名目にするとう手数料のインボイスが必要となる。
- ◎値引き扱いであげないとややこしくなる。
- ◎インボイス不要な時もある。
  1. 公共交通機関（3万未満）
  2. 自販機
  3. 映画館、入場券などのチケット
  4. 古物、質屋、中古車、不動産（一般の人からの購入）
  5. 従業員などに支給する出張旅費、宿泊費、日当、通勤手当。
- ◎インボイスを記載するのは納品書でも請求書でもレシートでもよい。



インボイスの事もよくわかったのですが今日、教えて頂いた事で一番うれしかった事は電子帳簿保存法についてでした。どこまでしなくてはならないのか。納品書・請求書、全て紙の物はスキャンして保存しなくてはならない、などと聞いたり不安な気持ちと不信感でいっぱいでした。しかし、全部電子で保存しなくてはいけないわけではなく、電子で取引してるものは電子で取ってね。という事でした。システムを導入してデータを保存するというのはコスト面から見ても現実的ではない。とも言われていて、最近、そういう営業ばかり来られるの心から安心しました。池永会計さんありがとう～という気持ちでいっぱいでした。

フジタ（株） 矢野 三佐枝

## ■ 開会挨拶（浮田副支部長）

お客さんが変わってきていると、感じます。Youtube 等で情報を入手しているからなのか、細かいことまで気にされている。指摘をすることで値切ろうとするような、悪意ある行動ではありません。こちらも勉強させてもらいながら、対応をしています。  
黒字を維持できるように、日々余裕をもって取り組みたいものです。よろしくをお願いします。

## ■ 確認・報告事項

※今後の支部例会の準備状況について報告しました。

## ■ 県理事会の報告（事務局）

※ 報告のポイントは以下。詳細は省略。詳しくは事務局にお尋ねください。  
・令和6年3月高等学校新規卒業者の採用選考  
・ハラスメント防止について 再提案

## ■ 増強の情報交換（正副・委員長・部会長）

※各委員会・部会より、入会候補者や退会希望者の情報を共有しました。

## ■ その他

※9月～10月の行事予定の確認（上田広報委員長 / 代理・議長）  
→予定が出ていないところは提出をお願いします。

※名簿アプリ DL 率の確認（上田広報委員長 / 代理・事務局）  
→DL 率が 80% を達成しました。引き続き声掛けをお願いします。

※地域プレゼンテーション課題実行委員会 報告（事務局）  
→第 21 回地域プレゼンテーション課題は下記の通り開催予定です。  
<<2024 地域プレゼンテーション課題>>  
・とき：3月2日（土）  
・場所：しまなみ交流館  
※2月22日～展示会（大学美術館）

## ■ 委員会・部会の報告

※ 各委員会・部会より報告がありました。

※経営労働委員会（高重委員長）  
→東部経営基礎講座への参加をお願いします。

## ■ 承認事項

<b>今年度目標会員数</b>	<b>現在会員数</b>
<b>120名</b> <small>2023年度 9月末まで</small>	<b>109名</b>
<b>【入退会のお知らせ】</b>	
1. 入退会の承認（坂口組織委員長） 入会希望者 0 名 退会希望者 0 名	
※ 2023 年 8 月 2 日現在 会員数は 109 名です。 ※ 2023 年度 9 月末までに 120 名をめざします。	

## ■ 討議事項

### テーマ：尾道支部のビジョンを振り返ろう②

報告者：三原 立 氏（中期ビジョン推進委員長）  
※尾道支部中期ビジョンの回答結果を共有し、意見交換を行いました。

## ■ 閉会挨拶（藤本氏）

今期、代表に就任しました。同友会のおかげだと思っています。  
他の参加をしていない方々にも声をかけたいと考えています。

## ■ 次回の理事会

9月5日（水）19:00 工房おのみち帆布

## 総務委員会

- 日 時：9 月 日 ( )
- 会 場：
- 内 容：総務委員会

## 組織委員会

- 日 時：9 月 8 日 (金)
- 会 場：尾道市役所
- 内 容：新会員オリエンテーション

## 企画委員会

- 日 時：9 月 5 日 (火)
- 会 場：Zoom
- 内 容：企画委員会

## 広報委員会

- 日 時：9 月 25 日 (月)
- 会 場：
- 内 容：でべらミーティング

## 経営労働委員会

- 日 時：9 月 21 日 (木)
- 会 場：尾道市役所
- 内 容：数字の勉強会
- ※東部エリア経営基礎講座 9/7・9/29  
Zoom もしくはリアル

## 求人社員教育委員会

- 日 時：9 月 13 日 (水)
- 会 場：
- 内 容：企画・運営会議

## 政策環境委員会

- 日 時：9 月 日 ( )
- 会 場：
- 内 容：勉強会「助成金関連②」

## 中期ビジョン推進委員会

- 日 時：9 月 20 日 (水)
- 会 場：Zoom
- 内 容：ビジョンチェックシートの確認

## 青年部会 9 月例会

- 日 時：9 月 22 日 (金)
- 会 場：市役所 2 階多目的スペース  
(ZOOM 併用)
- 内 容：新入会員を知る例会

## 女性部会

- 日 時：9 月 21 日 (木)
- 会 場：尾道市役所
- 内 容：数字の勉強会

## 9 月支部例会

### 第 51 回青年経営者全国交流会 in 広島

- 日 時：9 月 14 日 (木)13 時開会～15 日 (金)12 時閉会
- 会 場：広島国際会議場、広島市内 TKP 会議室、メルパルク広島 他 (分科会)  
リーガロイヤルホテル広島 (懇親会)、広島国際会議場 (全体会)
- 記念講演 講師：(株)八天堂 代表取締役 森光 孝雅 氏

# スケジュール

2023年9月							2023年10月									
5	6	8	13	14~15	20	21	22	25	3	4	6	11	12	16	19	23
企画委員会	支部理事會	新会員オリエンテーション	求人社員教育委員会	支部例会 (青全交広島)	中期ビジョン推進委員会	経営労働・女性部会勉強会	青年部会	広報委員会	企画委員会	支部理事會	政策環境委員会	求人社員教育委員会	総務委員会	中期ビジョン推進委員会	支部例会	広報委員会

## 参加できる行事のご案内

※参加を希望される方は、事務局までご連絡ください。ご案内いたします。

## 第51回青年経営者全国交流会 in 広島

### 主体者であれ！～学びは広島に あなたがやらねば誰がやる～

#### ■開催概要■

- 開催日：2023年9月14日(木)13時開会～15日(金)12時閉会
- 開催場所：広島国際会議場、広島市内 TKP 会議室、メルパルク広島 他 (分科会)  
リーガロイヤルホテル広島 (懇親会)、広島国際会議場 (全体会)
- 規模：2,000名 (各同友会 1,200名・広島同友会 800名)
- 分科会：20分科会
- 参加形式：リアル形式
- 参加費：14,000円 (宿泊費・懇親会費別)
- ※オプションで交流会を開催予定 (会費：10,000円、1,000名)
- ※状況により、オプション交流会の参加人数を変更する場合があります。

- 主催：中小企業家同友会全国協議会
- 設営：広島県中小企業家同友会
- 申込締切：8月30日(水)

お申込みは e.doyu 掲示板より参加申込書をご確認の上、事務局まで FAX、もしくは申込書を添付の上メールでお申込みください。

E-Mail honbu@hiroshima.doyu.jp  
TEL 082-241-6006  
FAX 082-241-6007



HP



facebook



instaglam



twitter

広島県中小企業家同友会尾道支部 発行

事務局：〒730-0037 広島市中区中町 8-18 広島クリスタルプラザ 8F  
TEL：082-241-6006  
FAX：082-241-6007  
e-mail：honbu@hiroshima.doyu.jp  
【発行責任者】山本 浩矢  
【広報委員長】上田 昇辰



支部例会のチェックや  
参加可否のご連絡は  
e-doyuのスマホ版が便利！



QRコードから簡単ログイン！