

ひろしまねっと

HIROSHIMA

Net

vol.71

2025.11.20

表紙担当
広島西支部

PICK UP ① 表紙の人

同友会に入ってよかった!!

P14

67歳で起業、
それから15年。
同友会で得た
原動力とともに。

PICK UP ②

専門家さんに聞いてみた!

P15

金の専門家による
「ゴールド投資最前線」

〈表紙の人〉

広島西支部 西地区会
(株) ピーアンドエス

ごうはら ひさゆき
合原 壽之 氏



(一社) 広島県中小企業家同友会 広島エリア広報誌



「経営基礎講座」財務計画編 「方針に沿った財務計画を立てよう」

10月27日、経営のキホンの“キ”シリーズ「経営基礎講座」第5講 財務計画編 第2回「方針に沿った財務計画を立てよう」を行いました。今回は前回出された宿題(自社の計画をブロックパズルの作成)を各人がグループ討論の中で発表。互いにアドバイスを送りあったのち、峠本正喜氏(CFパートナーズ 広島中支部)の解説ビデオ「P/L、B/Sの基本を学ぼう」を視聴しました。参加者からは、以下のような感想や学びの実践の声が寄せられました。

本年度の広島エリアでの基礎講座の解説部分はこれで終了。年明け1月26日に、各自が作った経営指針書を発表してカリキュラム



終了します。ぜひご参加ください。

問：本日の講座で、感じたこと、学んだこと、明日から実践しようと思っていることをお書きください。

- 今までと見る箇所が変わってきた。
- 決算書を深掘りするのにブロックパズルはとても役に立ちました。
- いかに自分が会社の数字や仕組みが理解できていないか気づけたのが良かった...

記：事務局 橋本



エリア内の 今後の活動

新春講演会 & 互礼会

経営者団体らしく、新年を迎え流に当たり、情勢や経営の展望を学ぶとともに、交流を深め、広げる会として行います。中・西・北支部合同と東支部のものがあります。e.doyuから参加申し込みください。

役員研修大学

全国同友会のトップリーダーを講師に迎え、同友会の役員らしい、経営実践のあり方を学ぶ勉強会です。スポットでも参加できます。e.doyuから参加申し込みください。

経営労働委員会勉強会

経営のキホンの“キ”経営基礎講座のほか、各支部委員会が分担して勉強会を行っています。1月はゲームをしながら経営を学ぶ「MG(マネジメントゲーム)」を行います。定員まで残りわずか。お申し込みは早急に。

今月の地区会 **ハイライト!** GOOD! 中9

ありがとうございます。
あとは這い上がるだけ

報告者 装進(株) 代表取締役 金澤 慎悟 氏

金澤さん(43歳)は、広島市で塗装業を営む装進の代表です。

ハーレーを愛し、「雲外蒼天(努力する人は希望を語り、怠ける人は不満を語る)」を座右の銘とし、8年前に独立し、個人事業から法人化。創業当初は勢いに乗り、初年度から売上2,800万円を達成し、2~4年目で年商1億円に届くなど順調そのものでした。

しかし、好調期の後に突如訪れたのは“暗雲の5年目”だった。150世帯規模の分譲マンション工事を受注し、上半期は売上1億円を超える勢い。だが、女子社員の退職をきっかけ...



中 10/7 火 参加者 7名

経営フォーラム2025
に参加



講師 認定NPO法人 Homedoor
理事長 川口加奈氏 ほか
会場▶リーガロイヤルホテル広島ほか

中 10/7 火 参加者 17名

経営フォーラム2025
に参加



講師 認定NPO法人 Homedoor
理事長 川口加奈氏 ほか
会場▶リーガロイヤルホテル広島ほか

中 10/7 火 参加者 22名

経営フォーラム2025
に参加



講師 認定NPO法人 Homedoor
理事長 川口加奈氏 ほか
会場▶リーガロイヤルホテル広島ほか

中 10/15 水 参加者 49名

ありがとうございます！
あとは這い上がるだけ



報告者 装進(株) 金澤 慎悟氏
会場▶aruhi_morinonaka

安芸 10/29 水 参加者 109名

人を生かす経営実践中
～日本一元気な
石屋をめざして～



報告者 (有)金子石材店
金子 幸希氏
会場▶ひと・まちプラザ

東 10/21 火 参加者 70名

こんなはずじゃなかった
事業承継
～1億円の負債をこれから
返す男に俺はなる！～



報告者 (株)アイシム
神農 徹氏
会場▶ひと・まちプラザ

南 10/21 火 参加者 42名

人はなぜ運動しないのか？
～良いサービスが世の中に
流行らない理由を考える～



報告者 Alメディカルフィットネスクリニック
林 大介氏
会場▶ひと・まちプラザ

南 10/28 火 参加者 100名

共育
～九州一から日本一へ！
社員と共に育つ組織作り～



報告者 (株)ブンカ巧芸社
峯元 信明氏(鹿児島同友会)
会場▶サテライトキャンパスひろしま

南 10/8 水 参加者 72名

人が集まる、繋がる場所へ
～昭和・平成・令和、
三世代が紡ぐサロン～



報告者 (株)Pomona
松田 理英氏
会場▶ひと・まちプラザ

南 10/29 水 参加者 109名

人を生かす経営実践中
～日本一元気な
石屋をめざして～



報告者 (有)金子石材店
金子 幸希氏
会場▶ひと・まちプラザ

広島北 10/7 火 参加者 17名

経営フォーラム2025
に参加



講師 認定NPO法人 Homedoor
理事長 川口加奈氏 ほか
会場▶リーガロイヤルホテル広島ほか

広島北 10/22 水 参加者 24名

新会員オリエンテーション
～歓迎！経営者として、
人と知り合い学びあう



報告者 (株)匠輝 山本 健太氏
ヴィクトワール広島 中山 卓士氏
会場▶同友会本部事務所

西 10/7 火 参加者 21名

経営フォーラム2025
に参加



講師 認定NPO法人 Homedoor
理事長 川口加奈氏 ほか
会場▶リーガロイヤルホテル広島ほか

佐伯 10/15 水 参加者 19名

社員はそっと去っていく
～あなたはお山の大将に
なっていませんか～



報告者 (有)小橋商会
小橋 康治氏
会場▶佐伯区民文化センター

廿日市 10/7 火 参加者 8名

経営フォーラム2025
に参加



講師 認定NPO法人 Homedoor
理事長 川口加奈氏 ほか
会場▶リーガロイヤルホテル広島ほか

このページにある
各地区会の活動詳細は
下記のQRのから
見ることができます。

記事も
読んでね！



各支部の情報は
次のページから！



今月の会員紹介

中
34

(株)楠木工業
代表取締役

いしだ としや
石田 敏也 氏



今回は中③④地区会のベテラン会員として長年活躍してこられた石田さんをご紹介します。

石田さんはお若く見えますが、1959年生まれの御年66歳。

30代半ばまでは、家業である車のパーツを作るための

鋳物の型の原型(発泡スチロール型)を手作りで作成する事業を営まれていましたが、時代の変化もあり、義父の経営されるステンレス建具の製造販売を行う楠木工業に入社することになりました。工場での組立作業や検品作業、営業の経験を経て、45歳の時に事業承継され現在に至ります。

企業理念である「当社に発注すれば、納期・品質において絶対大丈夫だと安心していただける会社 即ち、お客様にとって、なくてはならない会社」との思いを胸に、朝礼等を活用し、品質と納期厳守を徹底されております。

社員一人ひとりが責任感をもって現場に臨む姿勢が、同社の強みとなっています。

また、次世代へのバトンも着実に進みつつあります。現在入社4年目となる息子さんが現場で経験を積み、4年後の事業承継をめざして日々研鑽中です。

石田さんは「新しい時代に合わせたデジタル化や効率化を進め、より魅力ある会社にしていきたい」と語ります。楠木工業の今後の益々のご発展に期待したいと思います。



記：総合テント工業（有） 馬淵 憲徹

中
9

(株)HS (ヒロタクススポーツ)
代表取締役

いいむら としふみ
飯村 敏文 氏



広島市西区南観音に拠点を構える【ヒロタクススポーツ】。卓球教室の運営から用品販売までを手がけ、4歳の未就学児から95歳の高齢者まで、幅広い世代に卓球の楽しさを伝えている。代表を務めるのは、HSの代表取締役でもある飯村敏文さん。コロナ禍という逆風の

中、数億円を投じて現在の店舗兼教室をオープンさせたその行動力は、まさに“挑戦者”そのものだ。

1972年8月生まれの飯村さんは、宇品中学校、愛知県の桜丘高校、そして明治大学を経て、原田鋼業での勤務を経験。その後、地元広島に帰り自身の原点である卓球に再び情熱を注ぎ、ヒロタクススポーツを創業した。卓球歴45年、指導者歴23年。現在は日本卓球協会ホープスナショナルチームのコーチを務め、国体広島代表監督としても10年以上にわたりチームを率いてきた。まさに、広島卓球界の第一人者である。

彼の教えを受けた選手の中には、全日本チャンピオンやアジアユースチャンピオン、さらには名門・野田学園で活躍する選手も多数。飯村さんの指導哲学は、単なる技術指導にとどまらず、「人として強く、たくましく育てる」ことに重きを置いている。

現在、飯村さんは全国で12チームしかない卓球のプロチーム入りをめざし、スポンサー活動や普及活動に奔走中だ。卓球を地域の文化として根付かせ、若い世代に夢をつなぐために日々挑戦を続けている。

そして2025年2月、東京(明治大学)で暮らす息子さんが全日本選手権で優勝という快挙を達成。親子で日本卓球界に名を刻む瞬間だった。選手としてのピークが短い、生涯スポーツでもある卓球の世界で、父子二人三脚の夢は、これからさらに大きな舞台へと広がっていく。

広島から世界へ。飯村敏文さんとヒロタクススポーツの挑戦は、これからも卓球界に熱い旋風を巻き起こし続けるに違いない。



記：(株) シーズ 平川 清高

Professional TALK

同友BEST

プロ



(株) 孝し

代表取締役

すとう たかし
須藤 孝氏

得意分野

鮎、魚に拘り、妥協をしない仕入れ

鮎 和創料理 旬菜旬魚 孝し(たかし) 須藤 孝氏に取材をさせていただきました。2011年から中区堀川町で「旬菜旬魚 孝し」を営んでおられます。徹底的に鮎、魚に拘り、妥協をしない仕入れで新鮮でおいしいものを食べていただきたいという思いで経営されているとの事。

お店は、カウンターと座敷でゆったり時間を過ごせる空間になっている1階と、25～30名程度でも会食、宴会が出来る3階の「はなれ」の構成です。催しごとには旬の食材満載のおもてなし弁当も用意されており、幅広い方に喜んでいただける対応をされています。

仮に多店舗化を行っても、自らが料理人として腕を振りたいと熱い思いを語る氏。学校卒業後、和食の世界に飛び込み、長年修行を積み現在に至る矜持ともいえる...

記：(株)△□○ 納戸 克仁



中支部
特集

ナカトク

今月の
特集

カッコいいは簡単に作れる！
～魅せる社長のドレスコード～

不動産
関連部会

講師：(株)RO 代表取締役 大浦 雄陽 氏

広島・袋町でオーダースーツ店「ROtailor(アールオーテラー)」を営む大浦雄陽氏(36歳)。2019年7月の創業以来、「紳士の集まるおとなのサボり場」をコンセプトに、店は知人や顧客が自然と集う憩いの空間となっている。今回の例会では、社長としての第一印象を高めるためのドレスコードについて語った。

大浦氏は冒頭で「人は出会って3秒で相手の印象を決める。その要因の55%が見た目にある」と、メラビアン法則を引用。ビ

ジネスシーンにおいて、服装が与える影響力の大きさを示した。

スーツの印象を左右する基本は【1】TPO、【2】サイズ感、【3】清潔感の3つ。色選びも重要で、ブラックは高級感とストイックさ、ネイビーは知性と爽やかさ、グレーは洗練と落ち着きを象徴するという。また、素材にもこだわりが必要だ。例えば、ウール...



記：(株) シーズ 平川 清高

ほっと
一息



子育てから考える親への感謝

(有) シーピーシー
取締役

うしろ たかし
後 隆志 氏

中
0

子育て中の皆さん、お子さんどう向きあっていますか？私は苦悩真っ只中です。

私には今年で5歳になる息子がいます。この息子ですが、身内や私の子どもの頃の写真を見たところがある人から「ほんとソっくりね!」とよく言われます。

似ていること自体は親として嬉しい限りなのですが、5歳という年頃も含めヤンチャな時期になり、なかなか言う事を聞いてもらえなかったり、イタズラが過ぎて怒ってしまうことが日常茶飯事。毎日妻と頭を悩ませながら息子と接しています。

この流れでふと「自分とよく似ている息子とのやり取りがこれほど大変だったのであれば、幼少期の自分も相当親に迷惑をかけていたかも…」と思い至りました。

その中で改めて、社会人としてしっかりと働けるように育ててもらった親への感謝と尊敬の念が湧き上がりました。そこからは、「しっかりと育ててもらったのだから今度は自分が息子とガチンコで向き合おう!」と心に決め、すぐに上手にできなくて...



記：(有) シーピーシー 後 隆志



各記事の続きは
こちらのORから **CHECK!**



今月の推し!

Meet some of our associates!

x · x · x · x · x · x · x · x · x · x · x · x · x · x · x · x

本誌を制作する広報委員が各地区の活動や仲間たち、仲間の会社のサービスなどにフォーカスを当ててしっかり取材します！

東



うめき ゆうじ

梅木 雄司 氏

〈入会〉
2020年12月2日
〈資格〉
中小企業診断士・行政書士
〈事業内容〉
経理代行、資金調達支援
(補助金申請支援、資金繰り計画
も含めた事業計画の策定・実行
支援)
〈モットー〉
実践とそ、すべて。

- **事業内容:**経理代行／補助金申請支援／事業計画の策定と“実行”の伴走
- **推しサービス:**補助金支援で培った知見を活かし、資金繰り計画まで一気通貫で支援。
- 「資金繰りが分からなくて不安」「資金を調達したい」に具体策で応えます。
- **強み:**中小企業診断士×行政書士の二資格による横断的な視点。会計事務所での実務経験を背景に、数字と現場の両面から解決策を設計。
- スタンスは一貫して“答えは社長の中にある。私は引き出す人”。上から目線の助言ではなく、徹底したヒアリングと対話で前に進めます。
- **大切にしていること:**現在はパート1名の少数精鋭。小回りの良さを武器に、人を真ん中に置く経営(社長・社員・顧客)を貫くこと。
- **やりがい:**感謝の言葉をいただけた瞬間。補助金支援で新しい業種に出会い、事業の仕組みを深く知るプロセスそのものが“おもしろい”。

同友会で得た最大の気づきは、「実践こそがすべて」。考えるだけでなく、動いて形にすることの大切さを先輩の言葉と仲間の行動から学びました。その延長にあるのが、経営指針づくり。限られた時間の中で「何を先に実行するか」の優先順位を定める羅針盤として、指針の価値を実感しています。

「例会だけでなく、二次会の会話から学ぶことも多いですよ(笑)」

※2025/11/19(水)東地区例会で梅木雄司さんが「経営指針」について報告します。本号の到着は開催直後になると想定されるため、経営理念をWebに公開します。

休日のリフレッシュは海へ。タイラバやジギングで大物を狙う筋金入りの釣り好きです。初対面の人からは「釣りやゴルフをしているのが意外」と言われることもしばしば。会社員時代は、先輩からの飲みの誘いもほとんど断る「一匹狼」タイプだったそうですが、いまは同友会活動を通じて人の輪が広がり、フットワーク軽く学びと実践を重ねています。

周囲からの評判は「まじめで優しい」「聞き役がうまい」。控えめな声の奥に、相手を尊重する強い意思がのぞきます。

- **会社のビジョン**:正社員5名体制へ。一人ひとりの個性を生かし、「その人にしかできないサービス」で顧客企業に貢献するチームをつくる。現在はWEB広告への投資、セミナー集客に挑戦中。
- **個人の夢(釣り)**:ヒラマサ→カンパチへのステップアップ。アカメを釣るという夢も。最近は浜田でヒラマサを狙うも、いまのところヒット待ち。この粘りが仕事の粘りにも通じます。



「声は小さめですが(笑)、社長の想いは誰より大きく受け止めます。資金の不安、事業計画の壁。一緒に“実践”で越えていきましょう。」

会社HPはこちら▼



株式会社広島起業サポーター

<https://hi-kigyou.jp/>



記：(有) 千幸堂 赤座正樹

話す力を磨く

ボイストレーナー熊本の



南
3

スピーチ
会議に
役立つ!

滑舌トレーニング



今回は、南3地区会のKK RECORDSの熊本香織さんのご紹介です♪
ボイストレーナーをされている熊本さんに、スピーチや会議などで必要になる、「聞き取りやすさ」を向上させるための、プロが教えるトレーニングをご紹介します!

スピーチや会議で、どんなに内容が素晴らしくても、言葉が聞き取りにくいと伝わりにくくなります。逆に、声が小さくても滑舌が明瞭であれば、相手にはしっかり届きます。ご自宅でできる、簡単な滑舌トレーニングで、「聞き取りやすい」話し方を実践して、伝える力を磨きましょう!

Lesson1

「らな」



{ 10回 言ってみよう!

「らな」を10回繰り返して発音してみましょう。途中で「なな」になってしまう場合は、舌先の動きが不十分かもしれません。

Lesson2

「らぬ」



{ 10回 言ってみよう!

「らぬ」を10回繰り返しましょう。こちらは舌先に加えて唇の動きも重要です。鏡を見ながら行うことで、舌や唇の動きの癖に気づくことができます。

KK RECORDS

事業内容：ライブ・パーティイベント演奏
ボイストレーニング
Instagram：@kaorikumamoto

インスタは
こちら!
見てみてね♪



楽しく続けて、
クリアで伝わる
話し方を
目指しましょう♪



今月の東支部レポート 毎月の活動情報をお届けします!



report
1



安芸・南④会合同例会開催

オブザーバー21名を含め109名大型例会開催!豪雨災害被害や低迷期を経験した報告者より人を活かす経営を学ぶ。

report
2



講演&ワークショップでAIを学ぶ

青年部例会ではAI活用を体感しながら学ぶ。AIとの対話を通じて発想を広げ、他者との共有から新たな気づきを発見。

report
3



掛け合いの発表スタイルが好評

南③例会では三世代にわたる経営の歩みを対談形式で紹介。多くの協業アイデアが生まれ、ビジネス連携の種となった。



PICK UP!

【役員紹介】県総会・経営フォーラム委員長

(株)ママ楽サポート 代表取締役

にしむら ゆき
西村 佑紀 氏

西



県総会・経営フォーラム委員長の西村さん

広島市内を中心に家事代行サービスを行っています。お客様の“自分らしい暮らし”を大切に、心地よい毎日をサポートできるよう日々取り組んでいます。現在、広島県中小企業家同友会西支部で県総会経営フォーラム委員を務め、会員の皆さんと一緒に学び合い、つながりを深めながら成長できる場づくりをめざしています。これからも仲間とともに、地域に笑顔が広がる活動を続けていきたいと思っています。

PICK UP!

【役員紹介】広報委員長

アイエーアイ(株) 代表取締役

ふじもと かつみ
藤本 勝己 氏

西

広島を拠点に、企業や団体のWeb制作・DX推進を支援しています。地域の中小企業がデジタルを味方にして成長できるよう、現場に寄り添いながら仕組みづくりに取り組んでいます。

現在、広島県中小企業家同友会西支部で広報委員長を務め、会員の活動や想いを発信することで、仲間同士のつながりや地域への共感が広がるきっかけをつくりたいと考えています。これからも、地域とともに歩む“伝える力”を育てていきます。



広報委員長の藤本さん



広報委員会のコラム



(株)島村製作所 代表取締役社長

しまむら ちえ
島村 知恵 氏

西

先日、日本初の女性首相となる高市早苗新総理の会見がありました。会見からは「変化を恐れず果敢に働く」という強い決意がひしひしと伝わってきました。国民が直面する物価高対策を最優先とし、ガソリン暫定税率の速やかな廃止、そして働く層にとって重要な「103万円の壁」の引き上げにも着手されとのこと。手取りを増やし、家計の負担を軽減するという、生活に寄り添う姿勢は大変心強いです。

閣僚のうち女性は2人にとどまったことがネット記事に書かれていましたが、割合で選ばれることに不快感を感じる女性も最近では多いのではないのでしょうか。高市さんの「機会平等」を重視されたという言葉には大変共感しました。

また、中小企業・小規模事業者への対応として、賃上げと設備投資を強力に後押しするため、自治体向けの重点支援交付金を拡充すると話されていました。現状よりも中小企業に寄り添った政策が増えることを期待したいです。

～きもので自社の未来を語る～ 幸子の部屋

インタビュー



ひとつ麦 代表

よしはら さちこ

吉原 幸子 氏



50 円のおまんじゅうから始めた 幸せ配達人

ゲストの方にお着物を着せてインタビューする「幸子の部屋」。今回のゲストは(株)福々庵 森本真由美さん(広島西支部・西地区会)。

7坪の店舗で1個50円のおまんじゅうを販売しながら、子供から高齢者まで、地域の皆さんに交流の場を提供しておられた森本さん。経営の壁に直面し、苦渋の思いで創業の地を手放し、移転。にも拘らず、自然災害、パンデミックのため閉店を覚悟。しかし「困っている方々の力になりたい」という森本さんご自身の思いが新たな販路を拓きました。ゆく先々へ「幸福」と「喜び」を運ぶ森本さんに、これまでの足取りと、将来の展望を伺いました。

【本日のお召し物】

本日のお着物は、大島らしい紬のお着物に、すっきりとした九寸名古屋帯を合わせました。帯揚げには森本さんが大好きなカープの赤をあしらいました。全体にすっきりしており、まっすぐで思いやりの深い森本さんのお人柄がにじむお着物姿となりました。

吉原は格子模様の黄八丈に博多の帯を合わせ、秋へ向かう色目で整えました。



吉原：森本さんはどのようなして今のお仕事を始められたのでしょうか？

森本：きっかけは長男の一言です。「お母さんが家に居ないと食べるものがなくてお腹が空くけど、居てくれると食べるものがあつて嬉しい」と。

離婚して、1人で3人の子育てに奮闘していた時でした。

この言葉に動かされて、子供が学校帰りに気軽に立ち寄れる「駄菓子屋さんのなお饅頭屋さん」を西広島で始めました。2009年頃だったと思います。お饅頭は1個50円で販売しました。



吉原：2009年というと、ちょうどスマホが普及し始めたことでしょうか？

森本：はい、そうです。忙しいお母さんたちが帰ってくるまで、子供たちがちょっと小腹を満たしながら、安心しておしゃべりできる場があったらいいな、という思いで始めました。

吉原：毎日たくさんのお子さんが来られたのではありませんか？

森本：はい、おしゃべりしたり、宿題したり。何か音がすると思ったら、劇の練習をしていたなんてこともありました。やがて幼稚園にお子さんの預けた後のお母さんたちのサロンの場にもなり、子どもさんが「福々庵にいる」と言うと保護者の方が安心してくださるまでになりました。おかげで学校への納品や、デパートの催事というお仕事も頂きました。

吉原：すっかり地域に溶け込まれたんですね。

森本：7坪の店舗では製造が追いつかなくなり、光南に製造工場を構えました。そして経営難になりました。

吉原：なぜでしょうか？ファンも販路も広がって、生産が追い付かなくなったために工場を持たれたのであれば、経営悪化することが想像できません。

森本：問題は商品の「売価設定」を間違えていたことです。創業時の思いで設定した価格でしたが、現実との間にギャップがあったのだと徐々に明らかになりました... 続きはwebで公開中

記：ひとつ麦 吉原 幸子

今月の
ゲスト

(株)福々庵
代表取締役

もりもと

まゆみ

森本 真由美 氏

西

広島北支部

各記事の続きは
こちらのQRから **CHECK!**



安佐北地区会の推し会員

(株)アセダック 代表取締役

あせだ くみこ

阿瀬田 久実子 氏

2018年
入会

安佐
北

おすすめ会員の推薦者 ▶ (株)広島元気いっぱいプロジェクト 代表取締役 岩崎 浩美 氏

【事業内容】

弊社は、障害のあるお子さまとご家族を支援する通所支援事業を中心に展開しております。

当事業所は、児童発達支援や放課後等デイサービスを併設した多機能型施設として、幼児期から18歳までの子どもたち一人ひとりに寄り添い、継続的なサポートを提供しています。具体的な支援内容として、子どもの主体的な行動を引き出す遊びや活動と、専門的な知識や技術を提供し、日々の成長を丁寧に見守っています。

また、保育所等訪問支援事業では、地域の保育所や認定こども園、幼稚園、小学校、中学校と密に連携し、訪問支援や情報共有を通じて、子どもたちが安心して学び・遊べる環境づくりに努めています。たとえば、先生方とのケース会議や成長記録の共有を行い、現場での課題解決をサポートしています。

さらに、同業者の方々と定期的な連絡会を開催し、地域全体で子育てを支えるネットワークを強化しています。

お互いに支援事例や情報を交換し合うことで、より質の高いサービス提供を目指しています。

これらの取り組みを通じて、子どもたちとご家族、そして地域社会全体のwell-being(幸福)の向上を目指しています。実際に、ご家族からは「安心して相談できる」「子...

記：(株)新川 工藤 清恵



推し会員の会社の
ホームページはこちら

CHECK!



安佐南地区会の推し会員

勲草法律事務所 弁護士

にしまる ようへい

西丸 洋平 氏

2012年
入会

安佐
南

おすすめ会員の推薦者 ▶ (株)マルコシ 代表取締役 金本 和宏 氏

【事業内容】

個人の方の離婚や相続など、生活に関わる法律問題の対応。事業主・企業の方の労務、金銭、契約トラブルなどの法律問題への対応。

【同友会入会のきっかけ】

独立を機に、経営に関する学びを深めようと考えていた際、ご紹介をいただいたことがきっかけでした。北支部への入会は、多くのご縁のおかげとのこと。

【同友会での活動・学び】

これまで役員を務めさせていただいたこともあり、勉強会や例会を通じて、普段接することの少ない業界の方々の話や課題に触れることができ、たいへん勉強になっています。懇親会などではご迷惑をおかけすることもあります。励みとなっております。

【今後について】

これまでは「トラブルが起きたときの対応」が中心でしたが、今後は紛争を未然に防ぐためのサポートや、経営者・個人の方々が安心して前に進めるような仕組みづくりなど、業務の幅を少しずつ広げていきたいと考えています。

記：(株)新川 工藤 清恵



推し会員の会社の
ホームページはこちら

CHECK!



役員紹介

(有)キタショウ

代表取締役

きたがわ ひろし

北川 寛 氏

安佐南

安佐南地区会長

推薦者 広島北支部広報委員長 真行政書士事務所 ナカマヤまこと 氏

【近況報告】

暑かった夏が終わったものの、半袖で過ごせる秋が長く続いたように思います。急激に寒くなってきましたがいかがお過ごしでしょうか？

8月に行われたインターハイ、今年の開催地はここ広島。高校3年生になった息子の最後のインターハイを見に福山の会場へ。

結果は7位と悔しい結果になりましたが、考えてみれば休日の朝は毎回息子を部活に送り届け、再度迎えに行くまでの間コメダやスタバでPC開いて仕事をするという生活を6年近く続けていたことになります。

習慣とは面白いもので、あったものがなくなる寂しさを感じておりましたが、受験に向けて模試や友人との勉強会などが多かったこと、また他県に出ていた長女が広島勤務で帰ってきたことなど、しばらくはにぎやか...



(有)キタショウ

ホームページはこちら

CHECK!



役員紹介

(有)川内運送

締役

おいだ そうへい
生田 想平 氏

安佐南

広島北支部副支部長・企画委員長・青年部担当理事 安佐南地区副地区会長

推薦者 安佐南地区会長 (有)キタショウ 北川寛 氏

【近況報告】

今回は近況というコトなので、休日についてのお話を少し。

最近は毎週ではないのですが、下の子ども達2人と出掛けているコトが多いです。

バスに乗りたい、新幹線に乗りたいと乗り物に乗るのが目的なコトが多いので、奥さんは「バスとか電車に乗ってなにが楽しいの？」と呆れていますし、上の子は中学生なので秒で「行かない。」と。

夕方帰る頃には2人とも爆睡なので、両手に抱えて駅から歩いていくのですが、荷物運んでる方が楽だなといったもってます(笑)。



KEI EIRINEN
同友会員の経営理念

同友会で成文化と実践を推奨する経営指針書に掲載の「経営理念」を見させていただきました。参考にして自社もブラッシュアップしていきましょう！

クリエイティブ工房シエル

代表 向井 啓晃 (むかいひろあき)
京才 さとみ (きょうさいさとみ)

南◎東



＜事業内容＞ ロゴ、名刺プロデュース、パンフレットなどのグラフィックデザインを中心に、ブランディングまで一貫してサポート。

＜信念＞ 志を起点にした戦略デザインの追求。

＜経営理念＞ ・私たちは デザイン力を通して 無限の可能性を引き出し 命輝く未来を創造します。
・私たちは 人と人とのつながりを大事にし 人生に彩りを与え豊かにします。

Comment

クライアントの「想い」「価値」「ビジョン」を掘り起こし、言語化とデザイン化の両輪で、クライアントの世界観をデザインすることを心がけています。



広島エリア青年部

各記事の続きは
こちらのQRから **CHECK!**



中

広島県中小企業家同友会青年部 9支部交流会～ナカゲーム～

参加者 **52** 名

●開催日▶2025年10月25日（土）●会場▶広島県立中央森林公園



10月25日、中央森林公園にて9支部合同の交流会を開催しました。

少し怪しい空模様でしたが、レクリエーションの時間には雨が降ることもなく、無事に最後まで楽しく開催することができました。

支部の垣根を越えての交流を目的にBBQやレクリエーションを実施。チーム対抗戦では笑いと歓声が絶えず、初対面のメンバー同士でも自然と打ち解け、まさに「交流」の名...

記：ACCESS（株） 大原行太

東

ゼロから始めるAI活用入門 ～未知なるアイデアを生み出す喜びを共有しよう

参加者 **45** 名

●開催日▶2025年10月30日（木）●会場▶ひと・まちプラザ ●講師▶（株）Swing-by 代表取締役 渡邊 悠喜 氏、取締役 坂本 滉平 氏

AIとの対話を通じて発想を広げ、他者とつながることの楽しさを体感する「AI活用入門」をテーマに、講演とワークショップを開催しました。

ChatGPTやClaudeなどの対話型AIを活用しながら、参加者の皆様はそれぞれの視点でアイデアを磨き、グループでの共有を通じて、思いもよらぬ気づきや共感が生まれる場となりました。AIは単なる情報提供者ではなく、私たちの思考を整理し、問いを深め、ときに新しい視点をもたらし...

記：（株）花言葉 谷口 竜規



西

学びと実践。すべては自分の一歩から

参加者 **52** 名

●開催日▶2025年10月14日（火）●会場▶ひと・まちプラザ ●報告者▶（株）脇地運送 代表取締役 金子 武司 氏



オープン例会として青年部OBである金子先輩にご報告をいただきました。

金子先輩は、青年部での活動を通して感じたことや当時の想いを報告していただきました。その中で特に印象に残ったのが、「あなたが社長でないといけない理由は何ですか？」という一言。立場や肩書きではなく、「自分がこの会社を導く意味」を改めて見つめ直す時間となりました。

今回の例会では、報告づくりの段階から関わらせてい...

記：MORIYASU DESIGN 森保 良太

Casa Blanca

10月
例会

経営フォーラム2025 (第38回広島県経営研究集会) 人を生かす経営の総合実践で地域とともに変化に挑む！ ～誰もが輝く21世紀型企业づくり～

2025年10月7日(火)

リーガロイヤルホテル広島・他

■基調講演

■テーマ:

社会起業家として生きる。

～19歳でホームレス問題を解決しようと決意した～

■講師:

認定NPO法人 Homedoor 理事長 川口 加奈 氏

10月の女性部の活動として、広島県経営研究集会「経営フォーラム2025」への参加をしてきました。

基調講演では、認定NPO法人Homedoor 代表理事 川口加奈氏が発表されました。



川口氏は14歳から大阪のあいりん地区のホームレス問題と向き合い、問題解決に取り組んできた経緯と成果、社会を変えるための取り組みを知ることができました。19歳で法人設立、累計6000名以上のホームレスの方に就労支援や生活支援を提供されているとのこと。

私が、講演を聴講して感銘を受けたのは、14歳という若さで問題意識を持っただけでなく、それを解決するための行動にまで落とし込んだ姿です。ご自分が問題解決に動いているからこそ出てきた言葉、「知った者の責任」という言葉が胸に残りました。「誰かがやってくれる。だから自分がわざわざやらなくても」そんな言葉は、誰も楽に流れてい人間の性であると思います。大多数がそうである中で、人生をかけてホームレス問題に取り組み社会を変えようとする姿は、明日からの自分への喝として強く印象に残りました。

■第3分科会(経営指針の実践、10年ビジョン)

■テーマ:

指針書が示す新時代への挑戦

～未来をデザインする成功の道～

■報告者:

(有)ベルエール 取締役 金口 志織 氏(広島中)

(株)西川組 代表取締役 高重 直文 氏(尾道)

分科会では、第三分科会「指針書が示す新時代への挑戦」に参加しました。

報告者は、ベルエール 取締役 金口志織氏と、西川組 代表取締役 高重直文氏です。お二人とも指針塾オブザイヤーの受賞者であり、指針書の作成から成文化も実現されています。



金口氏のパートでは、指針書を作成したことでの自分に自分自身と社員が変わっていったのか、リアルな実体験を。高重氏のパートでは、成文化した指針書を元に業務改善や売り上げの向上、社員の問題解決が目標達成の鍵となり次々と社内変革と掲げた目標を達成していく姿が印象的でした。

指針書作成の重要性和、作成する段階でいかに社員を巻き込めるか…。自社に置き換えると、課題はまだまだ山ほどあるなど感じました。

貴重な実体験であり、ただ良い話だったと終わらせるのではなく、明日からの行動に落とし込み成果に繋げていきたいと思いました。

記: 境谷工業 (株) 境谷 明子

わたしたちの所属する中小企業家同友会ってどんなところ？
同友会を知るともっと活動が楽しくなる！？を合言葉に、
ゆるっと展開する同友会ガイド「同友会の歩き方」です。

中小企業家同友会のロゴを掘り下げる。

～このマーク、この世に生まれて 53 歳です～



● 同友会のシンボルマークは 1972 年に誕生！



(←) 前月号でふと湧いてきた疑問の「あのいつも見るマーク(↑)は、一体何を表現しているの?」について調べてみたところ、その答えは中同協(中小企業家同友会全国協議会)の「中同協 50 年史—歴史と理念に学び未来をひらく」(2019 年発刊)に記載されていました。

1972 年 9 月、中同協幹事会は同友会のシンボルマークを決定しました。

中と小の字をデザイン化し、マルで囲むことで、中小企業が団結し雄飛しようとする姿を表現しています。

中小企業家しんぶん第一号（1972 年 10 月
 発行）には、マークは福岡案を採用とあります。
 福岡同友会発行の「月間同友」（2016 年 8 月号）
 の記録によるとデザインは全国から 30 数名が
 応募し、その中で選ばれたものだったそうで
 す。同友会小ネタが一つ増えましたね！



おまいう案件

(お前が言うなのネットスラングです)

by 焼きパイ



事務局員さん

いつもあれこれと
サポートしてくださって
ほんとありがたいよね！

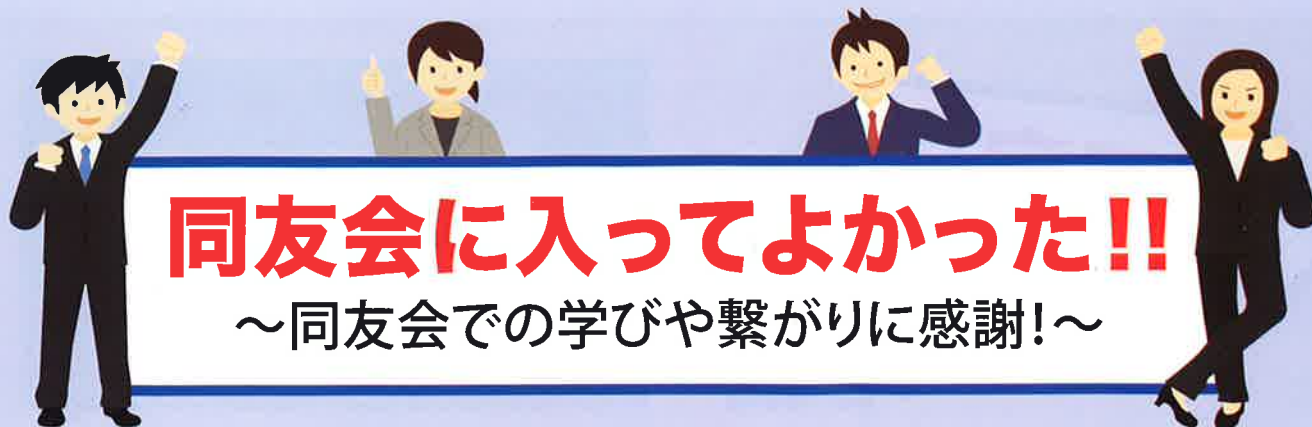
ワチャワチャ大変だろうに
イレギュラーも入るもんね!

経営フォーラムという
1年で一番大きな行事の
準備期間に同友会ロゴの
由来を聞いた人→

共犯→



※クスッと笑える同友会あるあるネタ募集中→編集部まで！



同友会に入ってよかった!!

～同友会での学びや繋がりに感謝!～



西

(株)ピーアンドエス
代表取締役

こうはら ひさゆき

合原 壽之

2015年5月14日入会

〈事業内容〉

工作機械(新・中古)販売、太陽
光発電販売・施工、中国向け輸
出入

URL: <http://www.ps-online.jp/>

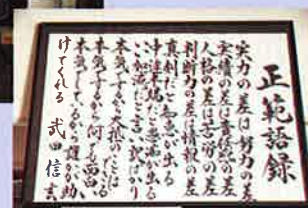
67歳で起業！想いは「高齢者がいきいきと働ける場」を作りたい

私は、長年にわたり工作機械の世界に身を置いてきました。若い頃にこの業界へ飛び込み、気づけば半世紀以上が経ちます。30代で役員となり、やがて副社長として会社を支える立場となりました。1990年ごろからは中国との取引を始め、現地の工場を何度も訪れながら、ものづくりの力に国境がないことを学びました。

67歳で会社を退いたとき、「まだ終わりではない」と思いました。むしろ、そこから新しい始まりでした。高齢者がいきいきと働ける場をつくりたい—その思いから、ピーアンドエスを立ち上げました。社名の“P&S”は、Professional(専門家)とSolution(問題解決)の頭文字です。



いま私は82歳。仲間たちとともに、日々の課題に挑み続けています。年を重ねても、未知の扉を開く瞬間には胸が高鳴ります。私たちは、機械を売っているんじゃない、解決を届けているんです。これからも信頼を軸に、人と社会の役に立つ仕事を続けていきたいと思っています。



同友会は「前進する場」！

2015年のことです。津田製作所の津田社長に相談をした際、広島精機の柳原社長をご紹介いただき、中小企業家同友会広島西支部に入会しました。最初に例会へ参加したときに強く感じたのは、女性経営者の方々のエネルギーでした。今もその印象は変わりません。時代の変化の中で、自らの信念を持って事業を切り拓き、周囲を明るく照らす女性経営者が多くいらっしゃることに、心から尊敬の念を抱いています。

私にとって同友会は、「前進する場」です。異業種の方々の例会発表を聞いたときに、自分の業界では得られない視点や考え方に触れ、刺激を受けています。懇親会での会話もまた貴重です。フランクな語らいの中に、人生の糧となるような言葉や、思いがけない発想が生まれます。同じ志を持つ仲間と語り合う時間は、私にとって心の栄養でもあります。

広島西支部には、近年若い経営者が次々と入会し、会の雰囲気が一層いきいきとしてきました。私は役職に就くことは考えていませんが、できる限り例会に足を運び、皆さんと交流を続けたいと思っています。人と話をすると元気が湧きます。報告者の挑戦の姿勢に励まされ、「自分もまだまだやれる」と感じる。うまくいかないときもよくよせず、チャンスがあると思って再び挑戦する—それこそが、私が82歳になった今も第一線で仕事を楽しまれている、何よりの秘訣です。

専門家さんに 聞いてみよう!



金（ゴールド）の専門家に聞く!

ゴールド投資最前線 揺れる世界における「金」の価値

金価格の高騰と世界情勢

金（ゴールド）の価格が再び注目を集めています。世界の不確実性が高まるにつれて、資産を守る手段として現物資産を選ぶ動きが強まっています。2025年10月には、金1gあたり23,370円という最高値を記録しました。投資家による需要の高まりに加え、資産保全の目的でインゴット（延べ板状に成形された純金のこと）や金貨を購入される方も増え、10月は非常に慌ただしい月となりました。

世界需要の構造と現場から見える変化

金の世界需要は、およそ50%が「宝飾品」、25%が「投資」、残りは「各国の中央銀行」によるものです。特に近年は中央銀行による購入が増加しており、売却されにくいことから価格の下支えにつながっています。中央銀行が保有を増やす背景には、通貨価値の変動や地政学的リスクなど、世界経済の不確実性への備えがあると考えられます。

弊社は1946年創業の宝飾品・時計・メガネの小売店です



が、地金商最大手である田中貴金属工業の特約店でもあります。1980年より、資産用金地金の売買や貴金属の買取といった資産商品も扱っている少し変わったお店です。こうした「現物資産」を扱う立場から、日々お客様の動向や市場の変化を間近に感じながら、金の価値について考える機会が多くあります。

金の話をもっと身近に

金の動きや市場の変化は、日々のニュースやデータからも確認できます。私たちも住宅会社や保険会社とのコラボイベントでセミナーを開催し、金に関する知識を発信しています。インターネット上では「ゴールド皇子」の名前で、ブログや動画を通して金のお話を取り上げています。興味のある方は参考にしてみてください →



(株)ナカオカ
取締役専務

なかおか ひでや

中岡 英也 氏

〈事業内容〉
宝飾品・時計・メガネの小売業
金・地金売買



2026年の新年互礼会について

2026年の新年互礼会は東支部が単独開催、中・西・北支部が3支部合同開催となっています。それぞれに参加するもよし! 両方参加してそれぞれで交流するもよし!! 予定を確認してe.doyuに出欠を登録しよう。

【東支部】新年互礼会

→ 2026年1月22日(木)

【中・西・北支部】合同新年互礼会

→ 2026年1月16日(金)

ちょっと早めのご案内です



お問い合わせ

ご不明な点がございましたら、お気軽にお問い合わせください。

(一社)広島県中小企業家同友会

082-241-6006

受付時間 9:00-18:00(土・日・祝を除く)

編集後記

入会して間もない私にとって、広報委員の活動は他業種の皆さまの価値観や取り組みに触れられる貴重な機会となっています。完成された記事原稿を拝見する中で、それぞれの仕事への想いが言葉や表現ににじみ出ており、普段の映像制作では得られない視点を多く学ばせていただいています。また、今回自分自身も記事を書かせていただき、相手に魅力を伝える難しさと面白さを感じました。映像でも文章でも、その人らしい魅力をどう届けるかが大切だと改めて実感しています。これからもSNSや映像の知識を活かし、読んでくださる方にとって分かりやすく親しみやすい広報誌づくりに貢献していきたいと思っています。

記：安佐北地区会 Sunset Design 片岡 祐弥



皆さんのご意見をお聞かせください!

「HIROSHIMA Net」に関する
ご感想、ご意見、ご要望などございましたら
こちらからぜひお聞かせください。

