

ひろしまねっと

# HIROSHIMA

# Net

vol.74

2026.2.20

表紙担当  
広島東支部

PICK UP ① 表紙の人

同友会に入ってよかった!! P14

60歳から  
花を咲かせるために  
つながりが未来をつくる

PICK UP ②

専門家さんに聞いてみた! P15

名目ではなく実態が  
見られてる!  
「〇〇料は問題ない」が  
通用しない?!

〈表紙の人〉

広島東支部 南②地区会  
行政書士事務所ハルモニア

たにがみ まさとし  
谷上 正敏 氏



(一社)広島県中小企業家同友会 広島エリア広報誌



## 経営基礎講座「講座で学んだ指針書を発表しよう」

1月26日、本年度の経営基礎講座の最終講「発表会」を行いました。40名が参加し、内7名が作成した経営指針の発表を行いました。

発表の持ち時間は各10分。その後、質疑やアドバイスをしました。

着席はグループ討論形式。各発表者に対する感想やアドバイスをポストイットに書き込み、発表者ごとのペーパーに張り付けて、講座終了後に発表者へとフィードバックしました。

26年度の基礎講座は、6月にリニューアルして開催の予定です。e.doyuなどでご案内します。



参加者からは、以下のような感想や決意が寄せられました。

- ・ エールとアドバイスをもち帰り、指針書をより良くしていきます。
- ・ 指針書を作成しようと決めた、思い立った時の気持ちを今一度思い返せました。まだまだ私もスタート地点です。がんばります！
- ・ わたしも一度、自分と向き合ってみたいと思います。
- ・ 経営者の覚悟と実践、自己責任！肝に銘じます！
- ・ 思いを持つ事とそこに理由が必要...

記：事務局 橋本

### エリア内の **今後の活動**

#### みなとフェスタ2026

広島東支部が行った「え〜じやる広島」をきっかけに、広島市の主催、同友会広島東支部共催で行うイベントです。3月14日・15日の両日、広島みなと公園等で行います。ぜひ皆さんもお越しください。

#### 合同入社式

求人社員教育委員会は、4月1日、来春入社する新入社員の合同入社式を行います。採用数の少ない中小企業が合同で式を行うことで、社員さんを暖かく迎え、励ますことが狙いです。参加企業以外の方の見学もOK。

#### 新入社員研修

4月2日・3日の2日間で行います。テーマは、①社会人としての基本を身につける、②自分の将来設計を行い、目標と計画を明確にする、③企業を超えた仲間づくり、の3つ。集合研修だからこそできるプログラム。

今月の  
地区会

**ハイライト!**  
HIGHLIGHT

GOOD!  
安佐  
北

### 中・西・北合同新春講演会 & 互礼会 2025年を総括し、2026年の羅針盤を探る!

講師 (有) 第一コンサルティング・オブ・ビジネス 丸山博 氏

1月16日(金)、ホテルグランヴィア広島にて、広島エリアの広島中・西・北支部の3支部合同の新年互礼会が開催されました。講師は、(有)第一コンサルティング・オブ・ビジネスの丸山博氏で、テーマは『2025年を総括し、2026年の羅針盤を探る!〜激動の時代を勝ち抜く経営戦略〜』でした。丸山氏の講演で未来への指針を学び、その後の交流で具体的な実践事例を直接聞いたことで、学びが現実味を帯びたように感じました。また広島中・西・北の3支部が交わることで、地域を超えた経営者同士のつながりにより視野が広がり、新年のスタートにふさわしい前向きなエネルギーを多くの参加者が...



中 1/16金 参加者 9名

中・西・北支部合同  
新年互礼会  
2025年を総括し、  
2026年の羅針盤を探る！



講師 (有)第一コンサルティング・オブ・ビジネス 丸山博氏  
会場▶ホテルグランヴィア広島

中 1/16金 参加者 15名

中・西・北支部合同  
新年互礼会  
2025年を総括し、  
2026年の羅針盤を探る！



講師 (有)第一コンサルティング・オブ・ビジネス 丸山博氏  
会場▶ホテルグランヴィア広島

中 1/16金 参加者 10名

中・西・北支部合同  
新年互礼会  
2025年を総括し、  
2026年の羅針盤を探る！



講師 (有)第一コンサルティング・オブ・ビジネス 丸山博氏  
会場▶ホテルグランヴィア広島

中 1/21水 参加者 37名

エリートサラリーマンを  
脱サラ  
～広島で未経験の仕事で起業  
スタート時の苦悩と今～



報告者 BeINPRO 小川卓彦氏  
会場▶ひと・まちプラザ

安芸 1/22木 参加者 15名

広島東支部新年互礼会  
に参加  
共存共栄  
～同友会を使い倒せ！～



報告者 (株)コダマ製作所 代表取締役 児玉雅人氏 (京都同友会)  
会場▶リーガロイヤルホテル広島

東 1/14水 参加者 49名

同友会との関わり方  
～ホントに経営に  
役立ってる？～



報告者 川村敬史氏、秦武士氏、瀬川雄貴氏  
会場▶ひと・まちプラザ

南 1/27火 参加者 43名

一人で悩まず、  
AIで仲間と繋がろう！  
雑談から生まれる  
新事業のヒント♪



報告者 新祐哉氏、内海祐一郎氏、品本一義氏、大野まや氏  
会場▶ひと・まちプラザ

南 1/20火 参加者 108名

「想いと行動だけ」経営  
からの脱却  
～攻撃力100・防御力0の日々から  
15年目で気づけたこと～



報告者 (株)Jewelry伊藤 伊藤ゆみ氏  
会場▶ひと・まちプラザ

南 1/15木 参加者 54名

3倍速く仲良くなれる！  
南③地区PR例会



報告者 2024年10月～2025年9月までに入会された新会員さん  
会場▶ひと・まちプラザ

南 1/22木 参加者 14名

広島東支部新年互礼会  
に参加  
共存共栄  
～同友会を使い倒せ！～



報告者 (株)コダマ製作所 代表取締役 児玉雅人氏 (京都同友会)  
会場▶リーガロイヤルホテル広島

安佐南 1/16金 参加者 14名

中・西・北支部合同  
新年互礼会  
2025年を総括し、  
2026年の羅針盤を探る！



講師 (有)第一コンサルティング・オブ・ビジネス 丸山博氏  
会場▶ホテルグランヴィア広島

安佐北 1/16金 参加者 24名

中・西・北支部合同  
新年互礼会  
2025年を総括し、  
2026年の羅針盤を探る！



講師 (有)第一コンサルティング・オブ・ビジネス 丸山博氏  
会場▶ホテルグランヴィア広島

西 1/16金 参加者 21名

中・西・北支部合同  
新年互礼会  
2025年を総括し、  
2026年の羅針盤を探る！



講師 (有)第一コンサルティング・オブ・ビジネス 丸山博氏  
会場▶ホテルグランヴィア広島

佐伯 1/12月 参加者 23名

毎年恒例  
佐伯地区会新年互礼会  
厳島神社参拝&懇親会



会場▶厳島神社、宮島コーラルホテル

廿日市 1/9金 参加者 30名

廿日市市らしさを考える  
～歴史×私の事業～



報告者 ひとつ麦 吉原幸子氏  
会場▶廿日市商工会議所

このページにある  
各地区会の活動詳細は  
下記のQRのから  
見ることができます。

記事も  
読んでね!

各支部の情報は  
次のページから!



## 今月の会員紹介

中  
1

(株)ソフト商会  
代表取締役

さかもと てついちろう  
**坂本 哲一郎 氏**



1988年、法人設立したタイミングで同友会に入会。残念ながら価値を見い出せず約7年で退会。

2002年、社内トラブルが発生。「よい会社、よい経営者、よい経営環境」ではなかった事に気が猛省。

2007年、オープン例会(丸山先生の経営指針書の必要性について)を機に同友会に二度目の入会。

以降、万年経営労働委員として経営指針書成文化のお手伝いをおこない、自身も経営指針書を毎年更新し経営改善に努めています。引き続き宜しくお願いいたします。

### <商品・サービス>

アプリケーション Web ネットワーク

### <経営理念>

「生涯現役」をサポートするITツールをご提供することにより、お客様の事業発展に貢献します。

### <経営方針>

自社製品(三方よしクラウド「経理+営業管理」…商業、製造業、サービス業、三方よし建設クラウド「経理+営業管理+工事原価管理」…建設業)のみならず、他社製品も柔軟に取り扱う補助金・助成金を活用したIT導入支援(システムやサービスの設計・開発・運用・保守・管理)を確立。

“外部営業スタッフ”として位置づけられている代理店様、販売店様と力を合わせ、お客様の事業発展に貢献してまいります。



記：(株)ソフト商会 坂本 哲一郎

中  
2

(株)ホテルマネジメントジャパン  
オリエンタルホテル広島 総支配人 **上野 裕二 氏**



私は徳島県でホテルマンとしての第一歩を踏み出し、これまで山梨、神奈川、大阪、沖縄など各地で研鑽を積んでまいりました。実は新人時代を含め、三度にわたり広島で勤務した経験があり、私にとってこの地は自身のキャリアを育ててくれた最も思い入れの深い

街でございます。

現在、当ホテルグループは国内に多彩なブランドを計25ホテル展開しております。地域ごとの文化や魅力を「掘り起こし、活かし、創造する」ことで、地域活性化に繋がるホテルづくりを目指しております。関東、関西、九州、沖縄を中心に展開しておりますので、社内研修や社員旅行、出張等の際には、ぜひお気軽にご相談ください。皆様のビジネスの一助となる最適なプランをご提案させていただきます。

また、オリエンタルホテル広島は2026年10月に開業20周年という大きな節目を迎えます。平和通りのランドマークとして、これまで数多くのビジネスの集いや地域交流を支えてきた歴史を胸に、次の20年も地域の皆様が必要とされ、愛され続けるホテルでありたいと考えております。ご宿泊・宴会・レストランのご利用はもちろん、経営上の様々なお集まりの際にもお声をかけていただけますと幸いです。

同友会での繋がりを大切に育み、共に広島の未来を活気づけていく一助になれるよう努めてまいります。皆様、どうぞよろしくお願い申し上げます。



### おかげさまで20周年。 20TH ANNIVERSARY

オリエンタルホテル広島は今年20周年を迎えます。今後とも変わらぬご愛顧を賜りますよう、お願い申し上げます。

オリエンタルホテル広島 ホームページ  
館内情報やアクセス、ホテルに関する新着情報はこちらから

オリエンタルホテル広島 公式Instagram  
※限定のイベントなどの情報を写真や動画でお知らせいたします

オリエンタルホテル広島 公式LINE  
ここでしか獲得できないお友達限定の割引クーポンやプレゼントクーポンを配布中

記：(株)ホテルマネジメントジャパン オリエンタルホテル広島 上野 裕二

## 同友 BEST プロ

中  
00

キャリアフォーカス

代表

たなだ り美 氏

得意分野

女性のキャリアアップの出前企業研修・コンサル

広島県庁の職員として、3人の子供を育てながら勤務されてきました。商工労働部初の女性係長そして管理職・幹部を経験された中で、社会偏見やハラスメントを乗り越え、定年間の59歳まで、人にかかわる仕事に励んでこられました。

退職後は平々凡々と暮らそうという考えはなく、ご自身と同様に悩んだ女性が活躍できる社会にしたいという思いで起業。企業研修講師として、現在も月に1~2回は東京で学びながらスキルアップされています。

2019年4月にキャリアフォーカスを起業されて、アンガーマネジメント・アンコンシャスバイアス・ハラスメントなどをテーマとした研修やコンサルティングをされています。現在は事務所を中区広瀬北町から安佐南区昆沙門...

記：(株)楠木工業 石田 敏也

中支部  
特集

## ナカトク

今月の  
特集

日時：1月26日(月)  
「経営基礎講座で学んだ  
指針書を発表しよう」

経営

報告者：各支部の基礎講座参加者

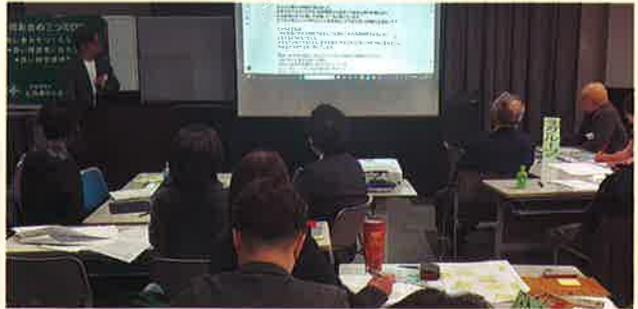
7人の登壇者からは、経営基礎講座で真摯に経営のことを考えたからこそ、悩みや今後に向けた課題が垣間見えました。

1. virgin-Road 川口弘美さん：承継者への愛ある計画的な事業承継は、スムーズな承継のみならず発展につながるのだと感じました。

2. bar「・」板摺辰一郎さん：おいしい日本酒と癒しの空間、気持ちを切り替えて明日への活力となる場づくりへの夢を語られました。

3. アイエーアイ(株) 藤本勝己さん：web制作から中小企業のDXパートナーとして組織が自走できる仕組みづくりをめざしておられます。

4. (株)住宅デザイン研究所 金堀健一さん：社会貢献色が強くさまざまなエンゲージメントが高いので、アピールポイント...



記：キャリアフォーカス 棚多 里美

ほっと  
一息

## キャンプとバイクで仕事も趣味も全力で楽しむ

(株)ミライフ  
代表取締役ながむね まさのり  
長宗 正訓 氏中  
0

安芸高田市吉田町出身の長宗正訓さん(48歳)は、ミライフの代表取締役として、不動産業界で着実な歩みを重ねてきた人物だ。

若い頃は広島アルミをはじめとする工場勤務や鉄工所、警備員など、さまざまな職を経験。結婚を機に将来を見据え、27歳で不動産業界に転身した。ルミナホームでマンション販売を4年、他社での経験を1年積んだ後、デベロッパーの佐野商事に10年間勤務。現在はミライフで6年目を迎え、経営者として手腕を発揮している。

創業当時には約1,400万円規模の分譲地を27区画開発した実績を持ち、現在も常時10~20物件ほどの在庫を保有。多様な業者とタイアップしながら、柔軟かつ安定した事業展開を続けている。

そんな長宗さんのもう一つの顔が、筋金入りのキャンプ愛好家だ。趣味が高じ...



記：(株)シーズ 平川 清高



3月14日(土)~15日(日) **みなとフェスタで!** IN 東 広島  
**「ちりめんモンスター」を探そう!**

今回は、3月に開催される、『みなとフェスタ』の大人気ブースをご紹介します！東地区会で毎年定番となっている、「ちりめんモンスター」は、楽しみに毎年来てくれる子どもたちも多く、何度も並んで何回も挑戦してくれる子どももいます♪キラキラした目でモンスターを探す姿は、最高の癒しになります！



**「ちりめんモンスター」って何?**

**ご家族  
連れて  
きてね!**

「ちりめんモンスター(通称:ちりモン)」とは、しらす干し(ちりめんじゃこ・いりこ)の中に紛れ込んだ、カタクチワシ以外の小さな生き物たちのことです。本来は選別段階で取り除かれる「異物」ですが、その姿が個性的で「モンスターみたい!」と注目され、今や海の多様性を学ぶ教材として大人気! タコやイカの赤ちゃん、タツノオトシゴ、カニの幼生、時にはエイや深海魚の稚魚まで見つかることもあります。

**ちりモン  
図鑑は  
こちらから~▼**



**1回  
100円で  
楽しめます!**



見て、見て!! ちかうのあつた~!      これヘンテコ! 今日の新種かも!      大きいの見つけた! 怪獣みたい!      図鑑にも載っていない 激レアキャラがひょっこり!



**新年互礼会レポート**

毎月の活動情報をお届けします!



**京都同友会代表理事のお話**  
 京都にて同友会の繋がりを使い倒しながら、倒れかかった業界をどのように復活させたかのお話をいただきました。



**「絆」「飛」「翔」「夢」**  
 書クリエイターの藤谷氏による書道パフォーマンスでは、会場が静まり、その大きく伸びやかな筆先に全集中!



**笑う門には福来たる!**  
 いつも笑顔の西本支部長の背中には「笑」の一文字が。支部長はじめ、みんなが笑い合う新年互礼会でした。



今回のGO WEST

西

会社名：横地医療器(株)  
代表取締役：川崎 久恵(かわさきひさえ)  
創業：1948年4月  
〈会社概要〉  
医療器械及び理化学器械の販売  
〈URL〉 <https://www.instagram.com/yokochiiryoki/>



【代表取締役就任までの歩み】

川崎さんは大学卒業後、IT企業で自治体の住民情報や検診システムなどを扱うSEとして、設計から開発まで携わっておられました。結婚を機に専業主婦となり、子育て期は家庭を支えてこられたようです。その後、叔父が経営する横地医療器にパートとして雑務から関りを始められ、子どもの成長とともに役割を広げていく流れの中で3年前から社員として本格的に業務へ携わるようになり、昨年9月に代表取締役へ就任されました。

【医療業界を取り巻く変化】

近年は病院経営の厳しさが増し、以前のように医療機器が安定して売れる時代ではなくなっていると感じておられます。代替わりによる取引先の見直しや、個人医院の廃業なども増え、売上の不安定さを実感される場面も多いそうです。そうした状況の中で、既存事業を守りつつ、新たな事業の柱づくりが必要だと考えておられました。

【新たな挑戦：予防医療の視点】

川崎さんが今後力を入れたいと語られていたのが、病院にかかる前の段階を支える「予防医療」の分野です。血流を可視化できる機器を用い、毛細血管の状態を目で見て理解してもらうことで、生活習慣改善への気づきを促す取り組みを始めておられます。温活サロンなどへの商材提案も行い、「なぜ必要なのか」を丁寧に伝えることを大切にされていました。

【会社概要】

横地医療器は、1948年4月創業の医療機器販売会社です。医療機関向けの医療機器を中心に、病院で使用される備品や消耗品まで幅広く取り扱っておられます。広島県内の医療機関のほか、警察や消防などの公的機関とも長年取引を続けてこられ、地域医療と衛生環境を支えてこられました。社員数はパートを含めて7名です。

【主力業務：人工関節などインプラント対応】

主力業務の一つが、人工関節など体内に埋め込むインプラント関連の医療機器対応です。手術に必要な機器やインプラントは種類やサイズが多く、直前まで内容が確定しないことも少なくないそうです。急な手術やキャンセルにも対応する必要があり、在庫管理や段取りには高い経験と判断力が求められる現場であると話されていました。



血流測定器「マイクروسコープ」



電解水素水整水器  
(日本トリムOEM製品)

一生続けられる

健康習慣

蛇口から出てくる  
お水を変えるだけ

【生活に根ざした健康提案】

医療機器として認定されている電解水素水の整水器も取り扱ってられます。社内では福利厚生として導入され、日常的な体調管理や食生活の改善に役立てておられるそうです。健康への投資が後回しになりがちな人に対し、身近な入り口をつくりたいという思いを語られていました。

【現場と経営を両立する難しさ】

インプラント対応は機材も多く、準備・搬入・回収まで体力と時間を要する業務です。現在は主に男性社員が担当しておられますが、万一に備え、川崎さんご自身も現場を学び続けておられる段階だそうです。経営者でありながらプレイヤーでもある中小企業ならではの難しさを実感されていました。

【支えとなった出会い】

健康美容分野に踏み出す背景には、商材を扱う企業の社長との出会いがあったと話されました。物を売ることも、人としての在り方や内面的成長を重視する経営姿勢に触れ、経営を学ぶ大きなきっかけになったそうです。人との縁が、現在の取り組みにつながっていると語られていました。

【同友会入会のきっかけ】

同友会への入会は2023年12月です。経営を学ばないまま代表を担う立場となり、外部とのつながりが不可欠だと感じられたことがきっかけでした。同友会入会后すぐに、経営基礎講座、

電位掛布団



経営指針塾へ参加され、学びを自社にどう生かすかを常に考えておられます。女性部では、同じ立場の仲間と共感し合えることが大きな支えになっていると話されていました。

【今後の展望】

幟町にある土地に、将来的には自社ビルを建設したいという構想も描いておられます。医療機器販売業を軸に、健康・美容、整体リラクゼーションを通じて健康の本質を伝えていく。物を売るだけではなく、正しい情報提供、セミナーや施術会、人が集い、整い、元気になる拠点として、健康が自然に循環する会社をめざしておられます。「夢を大きく持ちながら、日々の積み重ねを大切にしたい」と、穏やかな口調で語られていたのが印象的でした。



撮影：photo studio Ray 横井 直貴  
記：アイエーアイ (株) 藤本 勝己



ひろしま経営指針塾 卒業式の様子



取材の様子



## 安佐北地区会の推し会員

青ひげ(株) 代表取締役  
谷太輔 氏

2023年  
入会

安佐  
北

推し会員紹介記事への推薦者 ▶ (有)ハナキ保険企画 代表取締役 花木勝徳 氏

### 【事業内容】

青ひげは、2019年に創業。現在は広島市中心部でステーキ店2店舗、焼肉店1店舗を展開し、弁当・惣菜店、精肉店、オンラインストアへと事業を広げている。

広島牛をはじめとする広島県産食材を、より多くの人に届けたいという想いを軸に、飲食の枠にとられない展開を続けている。

いているという。例会では経営理念の重要性を改めて実感し、グループ討論を通じて多様な経営者の考え方に触れることが大きな学びとなっている。また、会員の発表や立ち振る舞いから、経営者としての姿勢や周囲への配慮を学ぶ機会にもなっている。...

記：(株)新川 工藤清恵

### 【同友会入会のきっかけ】

創業当初から公私にわたり支えとなってきた、広島北支部の花木勝徳氏とのご縁をきっかけに、2023年10月に同友会へ入会。人とのつながりを大切に、縁を経営に生かしてきた谷氏らしい入会の経緯である。

### 【同友会での学び・活動】

広島商工会議所青年部など、複数の学びの場に身を置く中でも、同友会の三つの目的には特に強い共感を抱



推し会員の会社の  
ホームページはこちら

**CHECK!**



## 安佐北地区会の推し会員

益井板金製作所 代表  
益井保信 氏

2005年  
入会

安佐  
北

推し会員紹介記事への推薦者 ▶ 真行政書士事務所 代表 ナカマヤまこと 氏

### 【事業内容】

建築板金工事一式、雨どい・金属屋根工事、銅板工事

### 【同友会入会のきっかけ】

地元北広島町の印刷会社の経営者の方の紹介で入会されたとのこと。

引き継いでいくというのが目標だったそうですが、今は目の前の一つひとつの仕事を丁寧にやっていき、地域の方に喜んでもらうことを頑張っていきたいと考えていらっしゃるそうです。

### 【同友会に入会して良かったこと】

社員への接し方など他の経営者の方から経営に関することをたくさん学べたことや例会で色々な経営に関する話を聞いて、例会参加前後の自分の前向きな変化を実感出来ていることが同友会に入会して良かったことだそうです。加えて様々な業種の経営者の方とつながりができた点も良かったことのお話でした。

記：真行政書士事務所 ナカマヤまこと

### 【今後について】

今までは社員を増やして、事業大きくし次の経営者に



役員紹介

(株)トモエ

代表取締役

たかまる かずし  
高丸 和志 氏

安佐南

北支部理事・地域共生担当

推薦者 広島北支部広報委員長 眞行政書士事務所 ナカマヤまこと

【近況報告】

2025年の「紙」の出版物(書籍と雑誌)の推定販売金額が9647億円となり、ついに1兆円割れしたという記事をお読みになられたでしょうか。ピーク時の96年は2兆6561億円であったようです。そこで、同じく「紙」製品を加工製造している者として「紙」業界の一部をご報告します。出版物以外でも新聞広告や会議資料などはペーパーレスでデジタル化はもう当然です。我が社が主に製造している「紙」製の容器は、別媒体へ変更による急激な市場縮小とはなっていませんが、物価上昇に伴いコスト削減のための包装の簡素化が、紙器需要を押し下げている。期待していた脱プラの流れもまだ追い風を受けていませんが、多様な変化に対応して人にも環境にもやさしい「カミ」を信じます。



(株)トモエ

ホームページはこちら

CHECK!



役員紹介

(株)Ponte

代表取締役

たけはら はなこ  
竹原 華子 氏

安佐南

安佐南地区会 幹事 企画担当

推薦者 広島北支部広報委員長 眞行政書士事務所 ナカマヤまこと

【近況報告】

広島市安佐南区唯一の中山間地域、戸山地区に嫁いで農家の嫁として長らく主人と共に花卉生産に従事しておりました。

そんな中、1次産業から6次産業化をめざして3年前にPonte を立ち上げ、同友会にも入会させていただくご縁をいただきました。

設立したばかりの自分が果たして立派な経営者の皆さまが集まる同友会にいてもいいのか悩みながらの日々ではありますが、みなさまの会社経営者としての理念や葛藤、取り組みなどを勉強させていただくことで自分も頑張らなければ、と刺激をいただいています。

今年度中に新しい事業が始まる予定でありますので、みなさまに少しでも追いつけるよう小さな歩みではありますが、一歩ずつ前進していきたいと思えます。



KEIEI RINEN  
同友会員の経営理念

同友会で成文化と実践を推奨する経営指針書に掲載の「経営理念」を見せていただきました。参考にして自社もブラッシュアップしていきましょう！

株式会社 Di-Sea

専務取締役 横瀬 典央 (よこなだのりお)

中  
34



〈事業内容〉 プロジェクションマッピングカフェダイニング事業「aruhi\_morinonaka」運営

〈経営理念〉 私たちは、「心が動く瞬間」を創り出す。  
一杯のドリンク、一つの笑顔、一つの言葉が、誰かの一日を輝かせる力になると信じて。  
お客様もスタッフも、aruhi\_morinonakaで過ごす時間の中で「また会いたい」と思える感動を、共に生み出していきます。

Comment

以上、指針塾で理念を描き直した最新版です。  
宜しくお願いいたします。





**中** 承継×挑戦＝未来を創る出前講座  
～企業の未来を見据えた「再構築と進化」～

参加者 **31** 名

●開催日▶1月22日（木） ●会場▶同友会本部事務所 ●報告者▶(有)藤田酒店 藤田圭一郎 氏



今回の例会ではアトツギ甲子園から藤田 氏をお招きして、外部講師というスタイルで例会を開催しました。普段とは違って外部から講師を招いて例会を開催したこともあり、多くの方にご参加いただきました。

例会の中で、事業承継＋新規事業立ち上げの部分について多く触れていただいたのですが、常識を変えるという概念とすぐに行動に移して結果を出している姿に私を含め参加者一同が驚きを隠せませんでした。...

記：クンダ行政書士事務所 榎田圭佑

**東** 今期の活動振り返り・意見交換会

参加者 **23** 名

●開催日▶1月26日（月） ●会場▶ひと・まちプラザ ●報告者▶長野早希 氏、竹本カヲル 氏、竹間大介 氏

甲斐氏による目的唱和で、スタートしました。  
三浦部会長の挨拶からは、今期の集大成に向けた強い熱意が感じられました。

新会員PR・オープン例会説明では竹間実行委員長より次回の説明があり、期待感が高まりました。

新会員3名(長野氏、竹本氏、竹間氏)のPRは、新たな活力を感じる非常に前向きな内容でした。それぞれの事業の思いを発表していただきました。...

記：(株) アップリフティング 杉田達哉



**西** 「みんなでもと社」～壁打ちから始まる、主体的な一歩～

参加者 **26** 名

●開催日▶1月13日（火） ●会場▶ひと・まちプラザ ●報告者▶(株) 広島こどものとも社 代表取締役 植田友貴 氏



広島西支部青年部会2026年最初の例会は、昨年4月に入会された植田氏にご報告いただきました。

今回の例会はいつもの体験報告とは違いケースメソッドという手法を用い、植田さんには社内状況・社歴・現在の売り上げ推移等を自己開示していただき、直面している状況や課題をお話ししていただきました。あなたが植田友貴だったら、どの選択肢を優先して取り組みますか?というテーマで各自ワークシートに記載していただきその選択...

記：ケーズクリエイト 吉川容持

1月  
例会

## 新年互礼会に参加しよう

2026年1月16日(金)

ホテルグランヴィア

■2026年広島中・西・北合同新年互礼会

■テーマ:

2025年を総括し、2026年の羅針盤を探る!

～激動の時代を勝ち抜く経営戦略～

■講師:

丸山 博氏 ((有)第一コンサルティング・オブ・ビジネス)

ホテルグランヴィア広島 4階 「悠久」にて、中・西・北支部合同 新年互礼会が開催されました。

山口中支部長の開会挨拶で幕あけ、(有)第一コンサルティング・オブ・ビジネスの丸山博氏の「2025年を総括し、2026年の羅針盤を探る!」テーマの講演を聞きました。



海外情勢に始まり私には最初は理解が難しかったものの、中盤以降、「だから自社をどうしていったらいいのか?」の話になると、さすがにしゃんとしてきました。

結論から言うと、経営指針をリニューアル、最適化することへの取り組みを通じて→自社事業(商品、サービス)に磨きをかけコンセプトをはっきりさせる。価格をあげてもお客様に推してもらえそうな会社になる。経営戦略の再構築が必要ということでした。急がなければ...

その後の懇親会は和やかに進み太原西支部長の挨拶で閉会となりました。

記: (株) ママ業サポート 西村 佑紀

2026年1月22日(木)

リーガロイヤルホテル広島

■令和8年広島東支部新年互礼会

■テーマ:

共存共栄～同友会を使い倒せ!～

■報告者:

(株)コダマ製作所 代表取締役 児玉 雅人氏

((一社)京都中小企業家同友会 代表理事)

講演会の部では、京都中小企業家同友会代表理事の児玉雅人氏に「同友会を使い倒せ!」というテーマでご講演いただきました。

同友会での学びを自社経営に活かされていることはもちろん、一見競合となる立場の企業同士であっても、それぞれの強みを活かした新たな事業の創出へとつなげてこられたそうです。



『同友会の学びはバイキング形式、効果は漢方薬!だから学びつづけることが大事』という言葉が特に印象に残りました。

そして、『チャンス掴むにはチャレンジするしかない』、『自分ごととして取り組み一人ひとりが核となるリーダーとなろう』と力強い言葉で締められました。

懇親会では、書クリエイターの藤谷美加氏が美しくも力強いアーティスティックな書を披露してくださりました。新年に相応しく、参加者の一人ひとりにスイッチの入る、新たな一歩を踏み出したくなる印象深い互礼会となりました。

記: クリエイト工房シエル 京才 さとみ

わたしたちの所属する中小企業家同友会ってどんなところ？  
同友会を知るともっと活動が楽しくなる！？を合言葉に、  
ゆるっと展開する同友会ガイド「同友会の歩き方」です。

## 実は私、これがあるから入会しました。

～合同入社式は同友会の人気コンテンツ～

### ● 合同入社式って知ってる？

同友会の合同入社式は、会員企業に入社した新入社員の門出を、地域の仲間企業が一緒に祝福し歓迎する行事です。中小企業では採用が少人数になりやすいため合同で実施し、続く新社員研修では社会人として必要なマナーや考え方を学ばせることができます。式や研修を通して同期に近い仲間と交流することで、新入社員の視野は大きく広がっていきます。「**自分のところも参加させたいから入会したんよ！**」という経営者が少なくないこの合同入社式は、広島同友会の人気コンテンツなんです。



### ● 同期っていい！横のつながりが心の拠り所に。

参加企業の新社員は、新社員研修・フォロー研修、3年目社員研修、中堅社員研修、幹部社員研修などで再び顔を合わせ、つながりがさらに広がっていきます。研修ではグループ討論を多用し、疑問や意見を自分の言葉で出すことを重視しています。そこで生まれた関係が続くことも多く、研修のグループが同窓会を行い、企画運営側の経営者が招かれることも♪同期の存在が心の支えになり、互いの励みになるのは素敵なことですよ。参加を検討中の方は、詳細を e.doyu をご覧いただくか、事務局までお問い合わせください。

線路は続くよ、どこまでも。  
by 焼きパイコン

配送費がえらい高くなったよね  
そうなんよ。困ったもんよね...

同友会から来る毎月の青い封筒もさ、なくなるかもなんて。  
え！じゃあ、配送手段がなくなったらうちらはどうなるん？

そうなんよ。我ら、発刊以来皆勤賞じゃん再就職先くらい用意されるべきくね？  
わー、若者な発想だ(笑)

次回「彼らの合同入社式」  
ちよっと交流してくる！  
まだまだ続くよ！

※クスッと笑える同友会あるあるネタ募集中→編集部まで！

せっかくなら使わんと！

## 同友会名簿アプリ & e.doyu を活用しよう！

1

広島同友会の会員情報を検索可能

業種検索もできる！

2

連絡先を知らなくてもメッセージ機能でやりとり可能

グループで送りえる！

3

e.doyuをアプリでチェック可能

- 行事のチェック・参加登録
  - 掲示板の閲覧
  - アンケートの回答
- 他にも色々

パソコンでなくても行事を確認できる！

同友会名簿アプリ & e.doyu を上手に活用して、同友会活動をもっと便利に活用しよう！  
月に1度は同友会に参加しよう！

ガラケーの方、PCで使いたい方はWEB版アプリをオススメ！

QRからアプリもダウンロードできます！





# 同友会に入ってよかった!!

～同友会での学びや繋がりに感謝!～



行政書士事務所ハルモニア  
代表

たにがみ まさとし

**谷上 正敏**

2024年12月13日 入会

〈事業内容〉  
行政書士業務

遠するのではなく、「まずは触ってみよう」という一歩を後押しすることを大切に、これまで100名を超える方々に活用支援やセミナーを行ってきました。行政書士業務、生成AI、そして自治体ビジネスの経験を掛け合わせ、新しい価値を生み出すことに挑戦しています。

中小企業家同友会への入会は、整体院でのご縁がきっかけでした。創業したばかりの頃に仲間づくり例会へ誘っていただき、参加したのが始まりです。本編後の懇親会では圧倒される場面もありましたが、これまで会社員としてしか働いてこなかった自分にとって、経営者の皆さまと直接言葉を交わし、悩みや想いを聞ける場は必要不可欠だと感じ、入会を決意しました。



## 60歳から花を咲かせるために つながりが未来をつくる

行政書士事務所ハルモニア代表の谷上正敏です。1967年生まれです。57歳で起業し、「60歳から花を咲かせる」ことを目標に、一度きりの人生で自分なりのチャレンジをしたいと決意して、行政書士として独立しました。現在は、建設業許可や産業廃棄物許可などの各種行政手続きを中心に、企業活動の基盤づくりを支援しています。

前職では約30年間、コンピュータ会社の営業として自治体ビジネスに携わってきました。自治体での仕事の進め方や意思決定の流れ、職員の皆さまの考え方を現場で経験してきたことは、今の仕事における大きな財産です。行政に対して「難しい」「苦手」と感じている経営者の方は多いと感じますが、企業・市民の皆さまと行政との架け橋となり、不安を少しでも減らすお手伝いができればという思いから、行政書士を志しました。

また近年は、生成AIアドバイザーとしての活動にも力を入れています。生成AIは、これからスマートフォンと同じように「使うのが当たり前」になる存在だと考えています。難しそうだからと敬



入会して特に良かったと感じているのは、同友会の経営者の皆さまから実体験に基づく話を数多く伺えることです。本やセミナーでは得られない、生々しくも本質的な学びがあり、自分自身が疑似体験を重ねているように感じています。その経験は、行政書士としてお客様のお話を伺う際にも役立ち、経営者の立場に立って考える力を養ってくれています。

現在は南②地区会のワイルド会という小組に所属し、今期中から副チーム長を務めています。地区会役員会にも出席するようになり、同友会活動の意味や背景をより深く理解できるようになったことに感謝しています。さまざまな役割を任せていただく中で、多くの方と顔見知りになり、人とのつながりの大切さを改めて実感しています。

例会やチームミーティングには、まだ参加されていない方もいらっしゃいますが、そうした方々が一人でも多く参加されることで、同友会の活動はさらに活気あるものになると考えています。ひとり事務所という立場ではありますが、できる範囲で積極的に参加し、学びを自社とお客様、そして地域へ還元していきたいと考えています。広島で一番「未来づくり」を支援する行政書士をめざし、同友会の仲間と共に成長し続けていきます。

# 専門家さんに 聞いてみよう!



## 書類作成の専門家に聞く! 「会費やコンサル料なら問題ない」は もう通用しないんです。

令和8年1月1日から施行された行政書士法の一部改正のうち、中小企業の経営者に知っておいていただきたい『「いかなる名目によるかを問わず報酬を得て」(19条1項)』という規定について、制度の背景と実務上の影響について具体例を交えながらお話しします。

今回の法改正では、従来から存在していた「行政書士でない者が、他人の依頼を受けて報酬を得ながら業務を行うことを制限する規定」について、その趣旨がより明確に示されました(1年以下の拘禁刑または100万円以下の罰金。両罰規定により個人だけでなく法人・団体も処罰の対象)。

### 「名目」ではなく「実態」で判断される具体例

例① 業界団体が会費に含めて書類作成支援を行う  
…業界団体が会員向けサービスとして許認可申請書類の作成を行い、その対価を「会費の一部」として受け取っている場合、名目は会費でも、「報酬を得て書類作成業務を行っている」と評価される可能性があります。

例② セミナーの参加費に個別支援が含まれている  
…起業支援や制度説明のセミナー自体は問題ありませんが、その場で個別具体的に申請書類の作成を手伝い、参加費を受け取っている場合、実務支援とみなされることがあります。

例③ 経営コンサル契約内で行政手続支援を行う  
…経営コンサルの一環として、許認可申請書類の作成まで請け負う場合も注意が必要です。コンサル料という名目に、書類作成業務の対価を含んでいれば、「報酬を得て業務を行っている」と判断されることになります。

「誰が、どの立場で、どこまで責任を負っているのか」という視点を持つことがリスク管理に

この法改正の背景には、資格を持たない者が実質的に行政手続の書類作成を行った結果、責任の所在が曖昧になるケースを防ぎたいという考えがあります。許認可や補助金の手続は、事業の継続や発展に大きく影響します。書類の不備や判断ミスが、思わぬ経営リスクにつながることも少なくありません。だからこそ、誰が責任を持って関与しているのかが重要になるのです。行政書士は、専門知識に加え、守秘義務や懲戒制度、損害賠償責任といった責任の枠組みの中で業務を行っています。もし今、「これって行政書士じゃなくても大丈夫なのかな?」と少しでも感じる場面があれば、ぜひ一度、専門家にご相談ください。

真行政書士事務所  
代表

安佐  
南



ナカマヤまこと 氏

〈事業内容〉  
各種許認可申請代行、自動車登録、  
出張封印、相続、事業承継等

## 広島エリア 合同入社式の参加申し込み、只今受付中!

合同入社式とは、同友会会員企業に入社した新入社員の門出を祝福し歓迎する式典です。合同で入社式を行い、地元中小企業で働く意義や誇りを共有し、企業を超えた同期のつながりを育みます。チラシはe.doyuに掲載!!

日時 4月1日(水) 10:00~12:00  
場所 メルパルクHIROSHIMA



お問い合わせ

ご不明な点がございましたら、お気軽にお問い合わせください。

(一社) 広島県中小企業家同友会  
☎082-241-6006

受付時間 9:00-18:00(土・日・祝を除く)

## 編集後記

広報委員会の活動を通じて、改めて感じたのは「企業は人であり、発信は想いである」ということでした。どれだけ優れた商品やサービスがあっても、そこに込めた志や物語が伝わらなければ、真の価値にはつながりません。同友会での学びは、単なる経営ノウハウではなく、経営者自身の姿勢や覚悟を磨く場だと実感しています。

そのような広報をテーマにした例会を、ひと・まちプラザにて、3月26日(木)18時30分から、広島北支部広報委員会と安佐南地区会のコラボで開催いたします。北支部の方だけでなく他支部の方も、広報に関心がある方はぜひご参加ください。

記: 安佐南地区会 真行政書士事務所 ナカマヤまこと



皆さんのご意見をお聞かせください!

「HIROSHIMA Net」に関する  
ご感想、ご意見、ご要望などございましたら  
こちらからぜひお聞かせください。

